

蓝晓科技： 吸附分离“小颗粒” 打开“微观世界”的“大市场”

新华社记者 陈晨 雷肖霄

条盐湖提锂工业化产线。

这些创业者口中讲述的往事仿佛云淡风轻，在当年却是一场场关乎企业命运的艰难闯关——

试验之初，挫败接二连三：海拔3000多米的高原盐湖边，研发团队在简易板房里连续住了几个月，生产物资供应一度面临困难；第一批吸附剂在卤水中浸泡两周就失去活性，工作人员只能重新尝试；试生产时，才运行了几个周期，实际指标和计划指标大相径庭，技术团队毫无头绪……

困难重重，质疑接踵而至：“中国的盐湖还能提锂？大公司干了这么多年没干成，你们还能搞成，别是骗子吧？”团队不止一次听到这般嘲讽。

蓝晓科技首席工程师李岁党犯了倔劲儿：“把吸附技术用于湿法冶金是企业深耕多年的主业，我们偏要试试！”

2019年，当第一吨应用蓝晓科技原创技术提取出的碳酸锂下线时，现场的工程师们热泪盈眶。在他们看来，这不仅是一块块白色粉末，更是中国锂资源自主可控的“破冰石”。

而今，在青海、西藏、新疆的许多盐湖上，蓝晓科技的提锂设备正在高速运转，累计产能达10万吨，几乎占据国内盐湖提锂产能的半壁江山。锂资源高度依赖进口的局面得以扭转，更多“中国车”装上了“中国锂”。

在敢于容错中不断拥抱蓝海

蓝晓科技办公楼里的一面专利墙，记录着企业24年的创新足迹。密密麻麻的证书背后，是一个个勇敢挺进蓝海的故事。

“比如减肥药载体这个项目，我们干了10年，前8年这只是个无人知晓的小场景。”蓝晓科技生命科学领域销售负责人陈凯回忆。2014年前后，企业开始研发多肽合成载体，这是现在大受欢迎的减肥药、降糖药等生物药的关键材料。当时，国内几乎没人看好这个小众赛道。

顶着投入大、回报慢的风险，企业一遍遍优化材料的孔道结构和生物相容性。直到2023年，随着全球减肥药市场爆发，蓝晓科技的载体产品凭借稳定性和性价比迅速脱颖而出，目前已占据全球80%的市场份额。

这样的经历，在蓝晓科技并非个例。从果汁纯化到头孢菌素提取，从超纯水制备到盐湖提锂，企业的每一次重大突破，都遵循着“市场前瞻—技术攻坚—场景落地”的逻辑。

创新秘诀藏在三个关键词里：

——“容错空间”。蓝晓科技的考核机制颇为特殊：科研人员绩效收入中有一定

比例来自创新探索——哪怕探索失败，也会影响考核，这种容错文化让研发人员敢啃硬骨头。比如超纯水技术，为了达到芯片制造所需的“10亿分之5的杂质含量”标准，团队用3年时间试错200多次，最终打破了国外垄断。

对于一些原创性成果，即便暂时没有转化机会，也会坚持完成中试、做出样品设备。但容错也绝非漫无目标和天马行空。“我们用了最笨的办法，就是盯住产业下游的爆发点，保持创新的方向感。”高月静说。

深耕专业和锤炼嗅觉，减肥药载体项目的成功正有赖于此。“当时，每一个细分产品的下游市场都不大，大厂家看不上，小厂做不了。但我们觉得，当健身越来越流行，饮料都开始推出减糖版的时候，这一定是一片蓝海。”陈凯说。

——“客户共生”。长期以来，在国内吸附分离材料行业，企业只做耗材销售是主流。但蓝晓科技从一开始就给客户“搭全套”：既提供吸附材料，又配套定制设备和运维方案。

在果汁行业，蓝晓科技不仅解决水果的褐变问题，还帮客户设计生产线流程，合作客户的浓缩果汁出口量提高30%；在提镓领域，他们带着设备进驻客户厂区，手把手教操作，让镓的提取效率提升50%。

——“人才土壤”。企业400人的研发团队平均年龄35岁，绝大多数是硕士博士，“80后”“90后”挑大梁。给了科研人员最大权限：上市后先后做出3期股权激励，覆盖700人左右；重大项目实施揭榜挂帅；给予牵头人跨学科自主组队的权利，百万级的检测设备随时可使用。

专业的人干专业的事，蓝晓科技的业务版图得以持续拓展。从研发高分子材料到推动吸附分离材料在生命科学、电子信息等多领域应用，企业形成了独特的技术优势。

强周期闯市场 弱周期练内功

蓝是天空和大海的颜色，晓是拂晓，代表朝气、进取和希望。透过对自身名字的解释，外界得以窥见蓝晓科技的雄心壮志。

但在2001年，当创业者从一间50平方米的办公室起步时，没有人能料到，20多年后，他们会发展为在海内外有6家工厂、业务遍及全球、员工超过千人的行业

龙头。2012年，蓝晓科技启动IPO在即，一位曾在初创时帮扶过企业的当地干部到访，不由感慨，“没想到你们能活到今天！”

多年打拼，企业不仅活下来了，而且还活得不错。总有人问，靠的是什么？

“我们一直把自己视为最大的竞争对手，要瞄准行业未来填补技术空白，而不是在红海里和友商厮杀。无论多困难，企业的研发投入始终保持在营收的6%左右。”于洋说，很多新技术的诞生，就源于企业想“试一试”的冲动。

靠着这份冲动，蓝晓科技努力突破圈层和认知限制，不断拓展吸附分离材料的新门类。2009年，企业率先在金属镓提取领域推出酸法工艺，帮助下游企业提升了镓的产量和质量，降低了成本，中国镓生企业的国际竞争力显著提升。

一次次抢滩蓝海过后，今天的蓝晓科技已形成金属资源、生命科学、水处理与超纯水、食品加工、节能环保、化工与工业催化六大业务板块，稳居国内吸附分离材料与技术行业龙头，在国际上进入第一方阵。

商海搏击，起起伏伏是常态。去年以来，锂价格出现大幅波动，市场行情不佳。面对困境，蓝晓科技没有慌乱，作出的选择是：练内功。

走进企业位于陕西蒲城的一个生产基地，热火朝天的场景令人印象深刻。

“这是我们针对标准化材料新建的产线，要跟国际巨头正面竞争。”高月静说，弱周期恰是蓄力的好时机——既要巩固果汁、盐湖提锂等成熟领域的优势，更要在生命科学、电子级超纯水等前沿领域持续精进。

但无论何时，精进从未偏离吸附分离材料这一主线。

“主线就像树干，不偏不倚大树才能参天。而新领域就像枝蔓，可以拓展出新的空间。”李岁党说。当水处理领域出现“内卷”时，蓝晓科技努力开辟出植物提取、生物医药等新场景；当海外技术封锁时，企业坚定攻关超纯水树脂，用6年时间打破垄断，让面板、芯片企业用上“中国智造”的超纯水。

如今，蓝晓科技的吸附分离材料年产能达5万吨，从青海盐湖的提锂装置到生命科学的分离纯化集成服务，其设备方案服务全球30多个国家和地区。

(新华社西安9月22日电)

中国人民银行12日公布的数据显示，8月末我国社融规模同比增长8.8%，金融对实体经济持续加大支持力度。如何看待社融保持较高增速？金融“活水”流向了哪些领域？

增量稳定 信贷供给仍较为充分

中国人民银行当日发布的金融统计数据显示，8月末，社会融资规模存量为433.66万亿元，同比增长8.8%。其中，对实体经济发放的人民币贷款余额为265.42万亿元，同比增长6.6%。

“8月贷款增长明显，货币信贷供给较为充分，信贷投放内生动力仍然强劲。”清华大学国家金融研究院院长田轩认为，更加积极的财政政策与适度宽松的货币政策形成合力，推动社融、贷款、广义货币(M2)均保持合理增长，为经济持续回升向好创造适宜的货币金融环境。

8月末，我国广义货币(M2)余额同比增长8.8%，狭义货币(M1)余额同比增长6%，二者的“剪刀差”进一步收窄。

西南财经大学中国金融研究院副院长董青马表示，“剪刀差”明显收窄，意味着更多资金转化为活期存款，将投入消费、投资等经济活动，折射出经济向好态势。

除了信贷，债券融资相关数据也表现突出。前8个月，企业债券净融资1.56万亿元，政府债券净融资10.27万亿元。

“前8个月政府债券净融资同比多增4.63万亿元，有力支撑了社融增长。”光大证券固定收益首席分析师张旭说，随着融资渠道越来越多样化，企业债券、政府债券和非金融企业境内股票融资等直接融资占比稳步提升，与银行信贷之间存在一定的替代效应。

结构优化 信贷流向高质量领域

前8个月我国人民币贷款增加13.46万亿元。超13万亿元的信贷资金主要流向了哪些领域？

数据显示，前8个月，我国企(事)业单位贷款增加12.22万亿元，企业仍是新增贷款的大头。其中，中长期贷款增加7.38万亿元，占比超4成。

具体来看，制造业、普惠小微等领域信贷增长明显。“今年以来，以高技术制造业和装备制造业为代表的先进制造业景气度较高，企业新增融资需求较多。”一家国有大行地方分行人士告诉记者，该行今年前8个月新增制造业贷款占新增对公贷款比重为53%，较上年全年提升30多个百分点。

中国人民银行提供的一组数据也可以印证：8月末，制造业中长期贷款余额14.87万亿元，同比增长8.6%；普惠小微贷款余额35.2万亿元，同比增长11.8%，均高于同期各项贷款增速。

“在经济结构转型升级的过程中，信贷结构不断优化调整，实现更高质量的信贷投放。”田轩表示，今年以来，金融机构着力破除“内卷”竞争，挤出空转资金向重点领域和薄弱环节，促进金融支持实体经济质效更高、更可持续。

与此同时，8月居民短期贷款余额增长超百亿元，中长期贷款余额也略有增加。

董青马表示，在消费品以旧换新、金融促消费等政策推动下，居民消费需求得到进一步释放，短期消费贷款也有所上升。8月以来，北京、上海、深圳等地发布楼市新政，更好满足刚性和改善性住房需求，带动按揭贷款咨询和签约明显增长。

专家表示，近期，消费领域的两项贴息政策持续落地，从供需两端发力，同时利好消费者和经营者，有助于进一步释放消费潜力，为后续住户部门贷款增长提供支撑。

轻装上阵 贷款利率保持低位

8月份贷款利率持续保持低位，有助于减轻企业和居民的利息负担。

中国人民银行的数据显示，8月份，企业新发放贷款加权平均利率约3.1%，比上月略有下降，比上年同期低约40个基点；个人住房新发放贷款加权平均利率约3.1%，比上年同期低约25个基点，均处于历史低位。

“企业和居民贷款利率保持低位，资金需求方获得银行信贷支付成本更低，有利于释放消费和投资潜力，也显示出货币政策延续支持性立场。”张旭说。

今年以来，我国政策利率下调10个基点，但贷款利率比政策利率下降更多，金融机构在政策引导下持续加大支持力度，助力实体经济“轻装上阵”。

2024年9月起，中国人民银行启动明示企业贷款综合融资成本试点工作，通过“贷款明白纸”让企业对各项融资费用“看得见、算得清、可比较”，不断提升融资的透明度和适配度，进一步促进综合融资成本持续下降。

专家表示，下半年宏观政策将保持连续性和稳定性，适度宽松的货币政策仍对实体经济提供有力支持，并持续在优化结构方面下功夫，不断增强金融支持重点领域的质效。

(新华社北京9月12日电)

社融保持较高增速 信贷支持力度稳固

透视八月金融数据

中国经济网记者 吴雨 任军



在浙江省湖州市德清县舞阳街道上柏村油菜种植基地，无人机在进行植保作业（2025年3月19日摄，无人机照片）。

产业链协同创新日趋紧密，跨行业技术融合持续深化；智能技术赋能中国企业在海外步伐加快，国际竞争力不断彰显；传统产业在消费端焕发新生机，个性化制造与数字化应用深度融合……江浙沪大地上，民营经济正涌动着提质增效、创新突围的热潮。

近日，记者跟随中央统战部走进民企看“质”变主题采访活动来到江苏、浙江、上海等地，走访一批代表性民营企业，探寻各地如何以政策赋能与市场创新双轮驱动，有效推进新时代民营经济统战工作高质量发展。

优化环境，赋能企业健康发展

高端制造、人工智能、新材料……125家企业提供的148项优质产品与服务登陆“苏州民营企业家之家”，依托供应链沙龙等品牌活动，持续推动企业间供需精准对接与跨界融合。

作为人工智能语音语言领域的领先企业，思必驰科技股份有限公司积极融入这一平台，与多家跨行业企业就技术融合与场景协同展开深度合作。

思必驰副总裁李春梅表示，通过政府打造的服务平台，企业可以更好地对接算力、人才和应用场景等资源，是政策链赋能民营企业质变提升的缩影。

从打造平台促使上下游产业紧密融

同心聚力促“质”变

——江浙沪民营经济发展一线调研

新华社记者 董博婷 王辰阳

合，到开放大科学装置、重点实验室，打通创新链，近年来，一系列举措助力苏州企业强化产业链、完善供应链，进而推动整个产业链的协同创新。

激活内部一池春水，也保障出海行稳致远。

起步于“上海硅巷”科创街区的西井科技，已经为全球28个国家和地区提供以AI和自动驾驶为锚点的数智化绿色解决方案。公司董事长谭黎敏表示，上海全球优势资源“入海口”的吸纳力、“出海口”的辐射力正呈指级数增长。

近年来，上海相关部门组织专题培训、建立重点企业服务群、拓展国际商会合作，多措并举支持企业深度融入全球产业链，为企业出海护航。

创新驱动，融入国家发展大局

在杭州市上城区的万事利科创中心一楼大厅，一台活性免水洗印染一体机引人注目。消费者通过AIGC辅助设计完成个性化丝巾创作，短短半小时，白坯布即可变成精美的印花面料。

“共富”电商直播培训……走进杭州市滨江区网络人士之家，一块电子屏上排满了各类活动日程。

“滨江区常住人口平均年龄仅33.5岁，数字经济发达，互联网和相关服务业从业人员超过20万。”杭州市滨江区区委统战部有关负责人介绍，做好网络统战工作，走好网络群众路线，是当地统战工作的重中之重。

通过举办“亲清直通车·政企恳谈会”促进政企沟通，引导网络人士助力共同富裕，创新“电商直播+乡村振兴”模式，推出“之江同心”宣讲等特色项目，浙江积极拓展统战工作网络阵地，以群众喜闻乐见的方式凝聚新业态群体。

画出最大同心圆，商会桥梁作用不可缺。

近年来，苏州工商联积极推动商会改革转型，工业设计、金融业、城市更新等新兴行业商会相继成立，传统商会实现功能升级，推动实现商会之间资源导流、信息互通、力量协同，成为统战工作向民营经济覆盖的重要抓手。

“我们正积极探索通过商会组织建设凝聚民营企业合力，发挥商会和企业家的带动作用，汇聚更广泛的智慧与力量。”苏州市委统战部副部长王蓓蕾说。

(新华社北京9月23日电)

蓝晓科技：

吸附分离“小颗粒” 打开“微观世界”的“大市场”

热点聚焦

一个直径仅有几毫米的白色颗粒，将它置于显微镜下放大数千倍，一个“阡陌纵横”的微观王国渐渐显现出来。依靠这一个颗粒中细小空隙的吸附分离作用，将会得到更加纯净的水，更高纯度的金属资源，或是更为精细的工业基础材料。

这些被称为特种树脂的材料及其衍生的吸附分离技术，正是西安蓝晓科技新材

料股份有限公司勇闯市场的“法宝”。依靠过硬的产品和技术，这家成立于2001年的企业陆续闯入一片片蓝海并抢滩成功，为新能源汽车、半导体、生物医药等多个产业提供有效技术支撑。

从只有50平方米办公室的小公司起步，到发展为市值超过200亿元的上市企业、跻身全球行业第一方阵，蓝晓科技有着怎样的成长密码？

小颗粒吸出“白色黄金”

步入蓝晓科技实验室，一群身着白大褂的科研人员正对着显微镜观察着一种特殊的小颗粒——这是锂吸附剂，企业的拳头产品，也是从盐湖中提取出锂离子的关键。

“就像给锂离子定制了一把钥匙，只有它能打开材料的大门。”蓝晓科技董事长高月静比喻说，这种吸附剂的微观孔道被精准设计，能在含锂量10万分之一的卤水中精准“揪出”锂离子，而对钙、镁等杂质“视而不见”。

锂，被誉为新能源产业的“白色黄金”，是新能源汽车的主要电池种类——锂电池的重要原料。

“就拿柴达木盆地来说，中国有广阔的盐湖，而盐湖里就有锂。但在本世纪头十年，业内普遍认为，这些锂是提取不出来的。”蓝晓科技副总经理于洋介绍。

有锂却用不上，就像捧着金饭碗要饭。彼时，中国的锂资源主要依赖从澳大利亚和南美洲进口，国内盐湖提锂技术尚未成熟。市场普遍认为，中国盐湖锂资源浓度低、杂质多，难以大规模开发。

只能如此吗？能不能让这些“白色黄金”浮出水面？蓝晓科技开启了一场长达10余年的技术长征。

“早在2007年，我们就曾和青海有关单位合作尝试利用吸附分离材料从盐湖中提锂，证明了技术上是可行的。但当时新能源汽车行业尚未兴起，市场需求不旺，项目中断了，技术专利被暂时搁置。”高月静回忆。