

乡村盛开致富花

刘志明 彭莉娜

初秋时节，桑植县空壳树乡白马泉村民的生态地里，一株株黄蜀葵花开成海、随风摇曳；一条条阡陌纵横交错、绿草成茵，一位位农户荷戟而归、笑逐颜开。这是白马泉村村民每天清晨采摘黄蜀葵花的美丽景象。

随着乡村振兴战略的推进，村民增收致富热情进一步高涨。白马泉村毗邻305省道，有交通优势，但自然禀赋只能发展农业。虽然依靠全市闻名的 余泉香 大米，白马村建起了大米加工厂，但大米种植费时费力，产量产值也不能完全满足村民致富需要。村子发展不起来，不少村民只能选择外出务工，劳动力的流失又限制村子发展，形成了恶性循环，乡领导和村干部看在眼里急在心里，想尽办法找出路。

靠山吃山、靠水吃水，经过学习研讨，村里决定结合自身自然禀赋，发展庭院经济。庭院经济应种植什么样的作物，才能适合当地土壤气候

条件，又便于打理，又有市场销路？带着这些想法，乡产业办主任钟贵生和白马泉村书记彭长江一起开始了历时数月的考察，他们的脚步遍布湖南、湖北、福建、江西四省。最终敲定黄蜀葵作为庭院作物，其具备耐旱、耐瘠、耐涝不择土质，种植简单，施肥量少的优势，春天种植，夏秋开花，黄蜀葵花作为一种中药材，花采摘后第二日又可长出，每日采摘一次，可连续采摘两月，目前全国需求量大，属于朝阳产业，非常适合白马村进行种植。

新的事物总是让人疑虑重重，怎么让村民接受黄蜀葵呢？村支部发挥党建引领作用，在村党员家里进行试种，每次屋场会上都要宣传黄蜀葵，会后又邀请村民进院子实地考察。经过一段时间，试种的黄蜀葵长势喜人，村民也都了解这种作物技术含量低、好种、好打理还不耽误农时，但他们最担忧的还是能不能赚钱？

为解决销路问题，钟贵生与彭长江一起找到空壳树乡金土地产业园的负责人双贵明，邀请他参观了村里的黄蜀葵种植地，又一起考察了江西、湖北两地的黄蜀葵产业基地，在了解到黄蜀葵花的种植优势和产业前景之后，双贵明当即表示愿意收购黄蜀葵花，并承诺在金土地产业园引进黄蜀葵花的育苗基地及加工链条，既向村民提供种苗，又负责收购处理。销路问题的解决让村民没有了后顾之忧，纷纷种植起黄蜀葵来，之前试种的党员们现在就成了 土专家，每天都要去村民家里进行技术指导、解决种植问题，天天都累的走不动路，回到家倒头就睡，但是看着长势越来越好的黄蜀葵，他们却是打心眼里高兴。

到了收花的季节，新的问题出现了，金土地收花的车是大货车，只能停在省道，种花的村民离省道或多或少的有些距离，这一段距离村民要自行运输，扣除运输成本和采花的成

本，村民赚不到多少钱；而金土地收花的车也要从早上7点等到下午1点才能收齐所有村民的花，时间成本也高。面对这样 双输 的局面，村里与金土地产业园协商，确定由村集体负责到户回收运输，而收购价在原来的基础上每斤涨2毛钱，这样村民减少了运输成本，金土地节约了时间成本，村集体也能获得收益，由原来的 双输 变为了 三赢。

黄蜀葵花到底好不好？白马泉村60多岁的彭老伯算起了账：他种了一亩地，每天可以摘40公斤花，可以采两个月，约有2250公斤，每斤可以卖8毛钱，这两个月就有3600元。我每天一亩地只要花个把小时就摘完了，打个电话村里的小陈就过来收，非常方便。摘完花就可以做其他农活了，9月份种花的又可以轮作其他作物了，这么算比只种菜多出来好多。而且晚上坐在花边乘凉，一个蚊子都没有。老伯笑得合不拢嘴，这个花真的是致富花哦。

8月11日，在慈利县零溪镇金龙村的老马黄桃基地举行的首届黄桃采摘节上，笔者跟随来自长沙、株洲、益阳、常德等地的客人一道走进桃园，只见郁郁葱葱的黄桃树上挂满成熟的黄桃，空气中弥漫着香甜的黄桃味，四面八方赶来的客人和基地里的工人们穿梭在果园里，一派热闹的景象。

据了解，今年由于雨水充沛，使慈利县的黄桃大面积丰收。在当天的采摘节上，尽管天气炎热，客人们纷纷钻进桃林里挑选桃子，看到果大汁多的桃子，有的客人干脆就在树林中大快朵颐的品尝起来，我是长沙的，这是第二次专门到这里采摘黄桃，因为第一次吃完后觉得味道很好，今于再次前来采摘，要买回去带给家人一起品尝。面对客人的好评，基地负责人马先明心头很高兴。

采摘节当天，就外销了近1500公斤黄桃，整个黄桃基地今年总产量大约有3万多公斤，自8月4日开园以来，已经外销了近1.5万多公斤了，目前通过微信、抖音、电话订买的客户也蛮多的。对于黄桃的销售，马先明信心满满。



工人们采摘黄桃。



工人们在分装黄桃。

乡村振兴第一线的 银发五员

陈功平 吴芳

蜜蜂具有变态性、寡食性、群居性和社会性，那么如何养蜂？首先要选择无污染的环境，山高坡陡、森林茂密的位置，远离交通和噪音。8月6日，在桑植县河口乡科溪村，县畜牧局退休干部田克清向村民讲解蜜蜂养殖管理技术。村民们围坐在一起，不时提出养殖过程中的难题，田克清耐心细致地逐一解答，培训现场气氛十分热烈。

为更好地服务乡村振兴战略实施，近年来，桑植县离退休干部积极加入 帅乡银发人才库，充分发挥自身经验丰富、资源充足等优势，化身成为乡村振兴的宣传员、指导员、调解员、引导员和服务员，以实际行动为党和人民的事业发光发热，依托志愿服务队、行业协会等平台活跃在乡村振兴发展第一线，再立新功，涌现出了许多感人事迹，成为革命老区桑植县乡村振兴大潮中的一股重要力量。

用心用情，当好理论政策宣传员

围绕县委县政府中心大局，充分发挥离退休党员干部在凝聚力量、引领风尚、教育群众等方面的重要作用，积极组织引导他们深入乡镇、村

居开展理论政策，文明创建宣讲活动。县自然资源局退休干部向延宗回到官地坪镇车耳坪村，用心用情回报父老乡亲，发挥职能优势，利用自己掌握的国土资源知识，多渠道向村民宣讲土地政策，引导农民保护农田和耕地，劝导群众解放思想，更新观念，严守耕地红线意识，营造耕地保护的良好氛围。去年以来，他先后为群众提供政策咨询30多次，避免不必要的土地使用争议10多次。

进村入户，当好农业生产指导员

围绕农业增产、农民增收，县老科协联合农业部门，结合基层农技推广体系建设，遴选出10多名有实践经验的老专家带队组建三支专业服务团队，深入乡村一线助力产业发展，采取集中授课、田间课堂、现场指导等方式开展科普宣传、技术指导培训，面对面向村民宣讲惠农政策，手把手传授实用技术。空壳树乡陈家坪村有一块柑桔园，成熟后一直不挂果，村党支部书记托人找到老科协，顾吉耀会长立即带着技术人员现场查看，根据果园情况对症下药，加大栽培抚育管理和病虫害防治，结果第二年就喜

获丰收。

主动出击，当好矛盾纠纷协调员

深入基层调查研究，及时收集群众反映的热点难点问题，动员离退休党员干部到所居住的乡村和社区报到，鼓励老同志积极参与社会综合治理工作，奉献 爱心与热心、秉承 公心与诚心 做好协调工作。今年7月初，居住在南门花苑的老干部周笃富得知2号楼一户姓罗的业主反映自家洗手间屋顶经常漏水，多次与楼上业主沟通未果，周笃富找到双方业主了解情况后，通过换位思考，互谅互让，情理教育，问题很快得到落实和解决。多年来，他怀着为群众做实事的初心，协助解决家庭、邻里矛盾纠纷12起，为小区和谐发展营造了良好氛围。

率先垂范，当好乡风文明引导员

推进移风易俗，树立文明乡风，倡导健康生活新风尚，是桑植县助力推动乡村振兴的举措之一。退休老干部戴明干得知村里要修通组公路，由于涉及到村民10多亩山林，他第一个带头响应和支持，在做好亲属思想工



致富经

小背篓生态红薯干 火红 上市

屈泽清

在粮食匮乏的年代，红薯作为替代食物，在农家饭桌上扮演了重要角色，手工晾晒的红薯干成了孩子们最为惦念的零食。嚼起来软糯香甜，香气溢口的红薯干，陪伴太多人度过了那些略有些苦涩的岁月。

现在，红薯干不仅仅是一种美食，更是一份游子的乡愁。在武陵源索溪峪街道，就有一种好吃的红薯干叫张家界小背篓生态红薯干。

近日，在位于索溪峪街道文丰社区的张家界小背篓原生态种养专业合作社（简称 小背篓合作社）的红薯干加工车间里，村民们正在加工制作地瓜干：收购区、清洗区、蒸煮区、烘干区、产品展示区和传统手工蒸晒不同的是，这里俨然一条标准化生产线。

不久之后，它们就将走出大山，走进城市，成就千万顾客那一口最想念的味道。

红薯干生产线可以年产红薯干30吨。今年上市的第一批生态红薯干2万公斤已经包装完成，将同时通过直播和线下销售的形式进行销售。小背篓合作社负责人袁国宏信心十足。今年47岁的他，梦想是做一名新农人，通过探索新的农业发展模式，振兴本地产业。

村里农产品资源丰富，父老乡亲勤劳手巧，但是没有形成产业，缺乏有影响力的特色品牌。2021年10月，致力于开发家乡特色农产品的小背篓合作社应运而生，袁国宏迈出了第一步。

小背篓合作社主要经营红薯、土鸡蛋、土蜂蜜、草猪、腊肉、香肠等各类农副产品，通过孵化农户成立家庭农场、牵手其他合作社等方式，带领乡亲们种植了100余亩生态红薯、50余亩有机稻，还签约了30余户农民养殖草猪。

2022年，崭新的小背篓农产品

葡萄园里好风光

邱德树 李霞

进入八月，正是采摘葡萄的好时节。趁着天气持续晴好，笔者一行专程前往桑植县洪家关白族乡南岔村瑞鑫葡萄园，采摘体验各类挂在藤架套着纸袋透着果香的新品葡萄。

葡萄基地共有果园面积150多亩，主要种植了夏黑、户太八号、阳光玫瑰、浪漫红艳等畅销品种，亩产量大约1000公斤。果园的经营者叶育华今年45岁，一身古铜色的皮肤透着健康和执着，他说，这片葡萄园已经种植了5年时间，从前两年初步受益，到如今全面丰收，除去各项开支，年纯利润可达20万元，葡萄园需要大量用工精细培管，再加上奈李园和套种的辣椒，每年总用工超过了2000个工日，劳务工资开支就要20万元左右。

在交谈了解中，叶育华告诉笔者，前些年他主要流转土地发展蔬菜规模化种植，后面通过市场考察选定了以葡萄种植为主的水果产业，虽然一家老小都是吃在果园、住在果园挺辛苦的，但是年纯利润比外出务工还是稳定得多，还能村集体经济年创收3万元，尤其是每年为村里许多60多岁的留守

老人提供众多 家门口就业 岗位，让老人们一边能照顾家里，一边增加收入，心里的成就感就激励着自己继续坚守这片葡萄园。

叶老板选择南岔村发展葡萄等时令果类，就是看中了距离主城区较近和地处高速公路出口和毗邻高铁站的交通区位优势，过往车辆客商多，上门采摘购买多，不愁销路，价格也挺美丽。同行的村宣传委员李晨义介绍，今年村集体按照乡党委、政府产业发展号召，在大力扶持葡萄园有序发展的同时，新推广种植了100多亩莓茶，已经开始采收受益，市场销售看好，今年村集体经济在葡萄园的固定收入基础上，有了新的可观收入源。

葡萄园里好风光。一颗颗圆润饱满的葡萄，串起了职业果农的致富新路，带动了村民们 家门口就业 增收，更是激活了村集体经济的 一池春水，随着葡萄逐年增产增收，新发展的莓茶产业也将在下一年开始全面受益，南岔这个城郊主干道交汇点的产业新村 扑面而来，透着葡萄香、透着莓茶香，阔步迈入乡村产业振兴的新阶段。

杨柳铺乡：

让 金叶子 更加闪亮

易富 苏磊

有了更加深入的理解。烟农黄生春说：以前对于烟叶分级只能把优质烟叶和普通烟叶分开，再进行细化分级就做不好了，但是今天通过学习后，我还能在两个品质的烟叶中再分出三个等级来，这样烟叶售价就有了保证，不会把高价烟叶分错了。

今年以来，杨柳铺乡立足于本乡实际，通过广泛发动群众，大力宣传烟叶种植的优点及带来的经济效益，把全乡烟叶种植工作落到实处。据悉，杨柳铺乡今年共发动12个村、社区种植烟叶，其面积达1450亩，预计收益在4000担以上，经济产值将突破580万元。

当前，烟叶发展之路已经成为杨柳铺乡群众的致富之路，下一步，杨柳铺乡将继续扩大烟叶种植面积，将全乡烟叶产值提到新高度，把致富之路走得更加坚定。

经过培训，烟农们对烟叶分级