

创业路上

移民龚永红的创业经

全媒体记者 彭华伟

俗话说：靠山吃山，靠水吃水。这话放在桑植县人潮溪镇和平村农民龚永红身上特别合适。龚永红的家因位于溇水的上游，1997年，为了配合国家重点工程江垭水库电站修建，全家就地后撤300米，算是水库的本地移民，此时的龚永红正是读高中的年纪，虽然国家给了一笔安置款，但修建新家耗尽了家里的积蓄，龚永红高中毕业后只能放弃考大学，跟着父亲在水库边打渔为生。

龚永红脑子活络，他觉得打渔不如卖鱼，不久就做起了贩鱼的生意，他很自豪地对记者介绍：是他当年把8元一斤的桂鱼（当地人称锯巴鱼）卖到了80元一斤，整整涨了10倍，这是龚永红做到的第一个第一。

人潮溪的大河里盛产一种特产：银鱼。银鱼白色透明，虽然很小，但营养价值很高，价格从开始的3元一斤涨到了200元一斤。2003年，龚永红由于听信一个外地人的忽悠，烘烤了三四千斤银鱼，而答应收货的人却跑了路，使他一下亏损了10多万元。但龚永红总能在困境中崛起，2004年，龚永红又开始了他人生的第二个第一：第一个在人潮溪搞起了网箱养鱼，投入10多万元，建了10口网箱，网箱面积达300多平方米。不料由于没有经验，投入的鱼苗太小，鱼长得慢，当年没有收益。龚永红通过一年多时间的探索，才摸到了养鱼快速见效的诀窍，随后他从湖北荆州购买2至3斤的大鱼喂养，一年下来，鱼可长到8至10斤，效益也翻了3倍。

在他的带动下，人潮溪许多人都搞起了网箱养鱼。2006年，龚永红结婚成家，妻子是邻村的李贵英。结婚后，龚永红带着妻子进了县城，开始了他人生的第三个第一，2007年在县城的核心地段开了第一家卖鱼兼带经销渔具的商店，为他扩大鱼的销售打开了一扇窗口，从此，龚永红的生



工人正在给鱼池投喂青菜饲料。

龚永红建造的鱼池。

意越做越大，把卖鱼做到了极致，成为全镇的销售大户，他卖鱼的销售额曾经一度占据了人潮溪镇的半壁江山。2018年5月国家开展环保督查，禁止网箱养鱼后，龚永红利用他广泛的人脉资源和销售渠道，销售了20万斤网箱处置的鱼，高峰期一天要卖出1万

多斤，龚永红为此获得了镇政府的奖金5000元，这是他人生的高光时刻。

龚永红有着敏锐的市场嗅觉，他觉得单靠卖一种产品获利渠道单一，且风险大，从2018年起，他又在县城开起了土特产店，经营范围扩展到了腊肉、蜂蜜、蜂蛹茶叶、茶油等等。

一年光腊肉便可以销售2万斤，蜂蛹3000斤，一年下来赚个几十万没有问题。只是生意有赚便有亏，2021年8月一场突如其来的疫情把他封闭在县城不能出门，老家的养鱼场两口鱼池因为缺氧死了1万多斤鱼，损失10几万元。好在政府看到了他的困难，这么多年来，县移民中心为其建冻库、修鱼池先后扶持了他20多万元，因此他打心眼里感激国家的移民政策，关键时刻雪中送炭，让他这个移民家庭通过创业走上了致富之路。

为牛羊准备过冬口粮

文/图 黄岳云



蒋国民（右）和饲养员一道向客户展示肥兜兜的羊仔。



腊树坪村养牛大户蒋国民正在卸载黄牛草料。

为有效应对低温寒潮天气对畜牧安全越冬带来的不利影响，备足草饲料，做好牲畜的安全越冬准备工作，眼下，慈利县腊树坪村养牛场、南竹黄牛养殖专业合作社、遗笔溪黄牛养殖场都在忙着拉运稻草、玉米秆、黑麦草、甘蔗渣等饲草料，然后进行加工碾碎、晒干、打包、为肉牛安全越冬储备足够的粮草，三个养牛场已累计储存草料100多吨，以确保牲畜安全越冬。



铜鎏金南瓜收纳罐寓意美

彭宝珠



如今南瓜是人们餐桌上的宠儿，清炒南瓜、砂锅焗南瓜、南瓜莲子桂花汤、南瓜饼、南瓜小米羹……让我们的味蕾多了美味的享受，不但获得了丰富的营养，而且还能补中益气、清热解毒、帮助消化。而在古玩的世界里，我凝眸南瓜藏品，心中充满无限的暖意，让我的生活变得更加丰富多彩。

南瓜，也叫饭瓜、番瓜或金瓜，在我眼里，它抗旱耐寒，不择土壤；产量颇高，贮存时间长；再加上它那既可当菜又能当主粮的品性，自然成了家乡人必种的农作物。我对南瓜情有独钟，也收藏了一些南瓜相关的藏品。

其中，我最爱的是一对铜

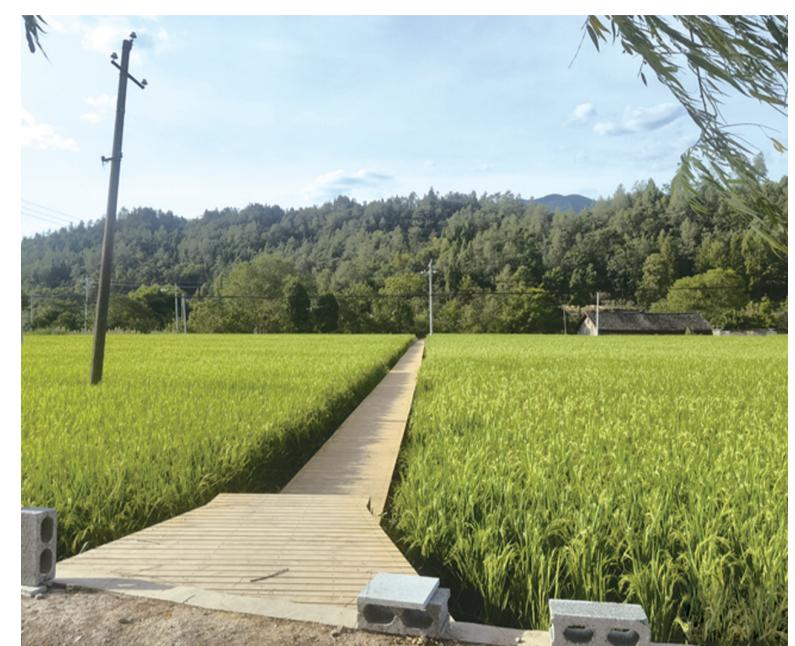
鎏金南瓜收纳罐，高9厘米，宽12厘米，口径5厘米，重700克，总重1400克。全品精铜铸造，通体鎏金，光泽灿烂，华丽美观。顶部南瓜藤做装饰，罐口广圆，口沿内侧平台厚实，炸珠錾刻工艺，镶嵌红宝石，瓜棱形器身，纹饰精美细致，雕刻结构十分巧妙，彰显尊雅之气。整体造型逼真，工艺精湛，真是清代的上品佳作。

我小心翼翼地珍藏着这对南瓜收纳罐，还因为它来历非凡。我外婆过世后，在整理老人遗物时，我发现了这对南瓜罐，母亲告诉我这是我外公当年送给外婆的信物，南瓜罐是外公家的传世宝物。南瓜罐散发着欢喜的气息，红宝石是富贵



吉祥的象征，它成为承载着外公和外婆爱情的吉祥物，祈福他们生死相依，相濡以沫。南瓜的外皮黄澄澄的，看起来十分吉庆，是丰收的象征。南瓜籽比较多，藤蔓很长，总会相互缠绕在一起，有多子多孙、荣华富贵的美好寓意。南瓜肉质淳朴甜蜜，也有恩爱如

金融战线



桑植县瑞塔铺镇东旺坪村的龙头产业 生态稻种植产业。

建设银行金融活

在乡村振兴战略的推动下，我们乡

发展烤烟种植产业得以顺利推进。日前，谈到全乡7个村的村集体经济全部破10万，桑植县上洞街乡党委书记王文科兴奋地说，乡里申请了212万余元的乡村振兴共享贷，用于支持各村集体经济组织成员改善烟路、烟水、烟电、烤房等主要基础设施，更换节能环保型锅炉设备以及购买烟肥、雇佣人工、烟叶烘烤等持续性开支。随着采用先进的烤烟设备和烤烟技术，烤烟种植收益大幅上涨。

建设银行张家界市分行发展“乡村振兴共享贷”是支持张家界发展壮大村级集体经济，深入实施乡村振兴战略的重要举措。截至目前，已为全市952个村集体经济组织进行了乡村振兴共享贷授信，授信总额29亿元。

长期以来，农村金融服务供给量少，农业贷款担保能力不足，融资难、融资贵、融资慢成为制约农村经济发展的重要因素之一。“乡村振兴共享贷”是支持参与乡村振兴一项支农惠农信贷业务，每村授信额度最高为500万元，具有年化利率低、3年到期可续贷、担保公司见贷即担等优势。贷款用于满足农村集体经济组织及其成员开展农业生产经营和服务需要的资金。

东旺坪村坐落于桑植县瑞塔铺镇，村里龙头产业为生态稻种植产业。这些年，该村通过对生态稻种植提供种子、肥料、管理、收购一条龙服务支持，带动周边6个村的村集体经济新种植1000亩生态稻。随着生态稻进一步发展，村里计划将现有规模扩大，但如何解决厂房、设备等建设资金成了该村当务之急。建设银行张家界市分行相关工作人员获悉这一情况后，立即向分行领导汇报，并与业务部门对接，用时不到半个月，就成功送上“及时雨”。建行“乡村振兴共享贷”100万元，为村里厂房、大米加工生产线设备等扩建工程顺利建设提供了有力的资金保障。

幸好有了建行的“乡村振兴共享贷”，我们村的生态稻目前已扩大到2000亩的规模，亩产1000斤左右，出米率60%，加工出售的生态稻售价每斤5元，产值将达到600万左右。东旺坪村有关负责人笑着说。

同期，建行张家界市分行投放的“乡村振兴共享贷”支持了永定区阳湖街道禾家山村、王家坪镇砂子坪村黄牛养殖，西溪坪街道桐木村桃树、纽花脐橙果园及乡村水库垂钓项目；慈利县东岳观镇三淹桥村橙子、棉花种植及冷链库建设，慈利县零溪镇燕子桥村鹌鹑养殖产业等；武陵源区协合乡协合村葛根、索溪峪街道金杜村莓茶等产业。

这些仅仅是建设银行张家界市分行支持市域经济发展，赋能乡村振兴的一个缩影。下一步，该行将继续做好支持乡村振兴的金融服务，着力提高金融服务乡村的覆盖面和渗透率，将金融活水精准滴灌“三农事业”，实实在在为市域经济的强劲发展贡献建设银行力量，努力奏响新时代惠农惠民新乐章。

鎏金南瓜收纳罐就放在我的梳妆台上，每天触手可及，散发着无穷的魅力。我明白，我收藏的不仅仅是一对南瓜收纳罐，更是一颗审美的心，是一种别样的感受，收藏南瓜藏品也将我的生活装点得多姿多彩。