

## 坚守青山绿水高 颜值

桑植县创建国家生态文明建设示范县侧记

陈功平 甘政

寒冷的冬季，在桑植县八大公山镇斗蓬山村，却是一番绿树青草、郁郁葱葱景象。

在林区，一排排耸入云天的树木极为肃整，以顽强的毅力战胜了一次又一次风和雪；一棵棵高大挺拔的水金钢和杉树，就像一个个绿色卫士，默默地守护着家园；一片片茂密的森林植被丰富多彩，就像一座座金山银山，让憨厚的山民们乐开了怀。

茂密的森林植被，清澈洁净的水质，一尘不染的新鲜空气，优美的人居环境。1月25日，一位来自外地的游客在此游览后连声称赞：生态宜人，美景如画。

位于湘鄂渝黔边界的桑植县，因山青水秀，物产丰富而得名，是国家重点生态功能区，森林覆盖率达72.8%，拥有草地面积176.5万亩。地表水和饮用水水质达标率为100%，空

气优良率达97.3%。多年来，该县坚持绿色发展理念，大力实施生态立县发展战略，积极探索生态经济，经济绿化的有效途径，实现了荒山披绿变青山，青山富民变金山的美丽嬗变。

桑植县深入践行绿水青山就是金山银山的发展理念，持续不断的在环境守护、污染治理、绿色发展上攻坚发力，大做桑植生态文章，不断夯实生态本底，优化生态环境，闯出了一条生态环境保护和经济发展良性互动的绿色发展之路。先后荣获全国绿化模范县、全国最佳红色旅游目的地、国家林下经济示范基地县、中国粽叶之乡等称号，澧水源头获得2018年中国好水称号。2021年，该县又发起了向国家生态文明建设示范县的冲刺。

推进生态文明建设，功在当

代，利在千秋。要在践行两山理念上展现新作为。桑植县坚持精准靶向发力，从进一步提高群众的环保意识，生态意识着手，让生态文明知识进单位、进学校、进社区、进农村、进农户，让守住绿水青山就是金山银山的理念深入人心。同时，扎实抓好突出环境问题整改，建立一个问题，一套专班，一套方案，整改一个，销号一个，巩固一个的工作机制，把做好污染防治、人居环境改善、绿色创建等工作列为民生福祉重点工作来抓，以务实举措巩固和提升生态环境整改成果。

在创建过程中，桑植县以河长制、林长制为抓手，结合人居环境整治、保护、合理利用水资源，整治村容村貌，制订完善村规民约，引导村民培养爱水、节水、护水意识，将自然条件、文化、地域特色等嵌入水生

态文明建设中，从而实现三安全一文化，即防范安全、饮水安全、生态安全、水文化建设目标。2021年，关闭取缔采石矿、采石点15家，完成7个乡镇8个垃圾焚烧炉的拆除与生态恢复，完成8个乡镇污水处理厂的工程建设，15个乡镇饮用水水源地生态环境问题全部整治销号。

以绿为底，山水为金。目前，桑植县正依托生态资源，发展自身优势，挖掘发展潜力，加速打造以红色基地+生态旅游为品牌的党建示范村，大力推行红色+绿色融合发展，进一步擦亮红色桑植，绿色桑植旅游品牌，形成一批集生态教育、生态旅游、生态环境、生态科普、生态恢复示范等功能于一体的生态景区和主导产业链，呈现出茶山绿、农富林山茂、农民乐、粽叶香、生活甜的壮美画卷。

## 跨界农人李文辉

文/图 朱渊 全江玲

锲而不舍，门外汉700多次实验后，终于成功

白及又名白芨，《本草纲目·草部·白及》介绍道，其根白色，连及而生，故名白及，有收敛止血，消肿生肌之功效，是一种珍稀的中草药。2012年，一次偶然的机会，李文辉得知一位远房亲戚种植的白及卖了一个好价钱，于是产生了浓烈的好奇之心。不到一亩地的白及，就卖了近十万块。

物以稀为贵。经过一番调查，原

来白及种子没有胚乳，无法直播繁殖，野生白及濒临灭绝，已被列入了《濒危动植物国际公约》。

既然野生的白及这么少，那就把它种出来。说干就干，几经周折，李文辉从远房亲戚手里，以150元的价格购买了一公斤白及，并辞去导游工作，一心扑在白及的繁育上。

大学学的英语，毕业后干的导游，就中药种植来说，李文辉完全是个门外汉，而且身边完全没有先例，他在书上找，网上查，一点蛛丝马迹也不放过，最终找到了白及繁育的依据：植物细胞全能型。也就是植物的每个细胞都包含着该物种的全部遗传信息，从而具备发育成完整植株的遗传能力。

李文辉先后花了50多万元组建了组培室，购置了无菌设备和一堆瓶瓶罐罐，不仅花光了积蓄，还借了贷款。当时很多人不理解我，笑我是脑袋有问题。

随后，李文辉废寝忘食地研究白及育苗方法，经常一天只吃一顿饭，半年多的时间里，进行了700多次试验，最终选取了13种组织培养的培养基配方，成功研发出白及快速繁苗技术，并繁育出100多万株白及幼苗。第一笔生意把幼苗卖到了云南，虽然只有800元，但心里甭提多高兴了。

感谢妻子，夫妻伉俪情深破难关，携手前进

经历一次次失败的打击，面对旁人的冷嘲热讽，最终取得成功的李文辉，最想感谢的人是妻子高兵。如果没有她的鼓励和支持，我可能会放弃在离成功的最后一步。

当攻破白及快速繁苗技术难关时，李文辉第一个想到的就是妻子，激动地给妻子打电话、发图片。可是接通后，电话那头一直安静着，直到2分钟后才传来妻子的哭声。

那段时间，妻子高兵一直在李文辉的身边鼓励他、支持他，一个人挑起家里的重担，虽然很累，但是她从来不告诉丈夫有关她的辛苦。知道丈夫取得成功的那一刻，一直坚强的她

泣不成声。我有时也觉得他不一定能成功，毕竟从来没做过、也没学过，但是他想做，我还是会尽自己的力量支持他。

李文辉个子不高，但是多才多艺，不仅用一口流利的英语向外国友人介绍张家界的山山水水，还会唱歌、跳舞、吹笛子、吹葫芦丝。当天，李文辉即兴表演了一段舞蹈，看着跳舞的李文辉，高兵的眼里闪烁着光芒，我当年就是被他的舞姿迷倒了，追他追了10个月。

现在两人夫唱妇随，一起从事中药种植，妻子高兵成了李文辉事业上最大的助力。我主要负责技术攻关，她主要负责具体实施。我有什么想法，只要跟她说，她就会带领工人一起帮我做好。

反哺社会，积极帮扶困难的乡亲，共同致富

从最初的懵懂跨行，到如今的稳步前行，从负债33万，到资产700多万元，在李文辉和妻子的共同努力下，中药种植面积已经发展到260多亩，成了家乡有名的致富能人，先后获得了湖南省农林牧业专业合作社示范社、湖南省示范家庭农场、湖南省家庭农场百佳、省级农民田间学校、省级农民专业合作社示范社、科普中国最美乡村科技致富带头人、全国科技报最美基层科普带头人等荣誉。

生在农村、长在农村的李文辉取得成功后始终不忘回馈社会，帮助家乡的乡亲父老共同致富。他以合作社+组培室+苗圃、基地+农户的模式，实行中药材育苗、种植、加工、销售一体化经营，以土地流转资金+务工工资+技术支撑+种植收益的方式，帮扶困难群众56户221人，给他们免费提供中药材种苗、技术培训、成品回收、帮助销售的一条龙服务，保障困难群众的稳定收益。

今年疫情防控期间，李文辉还免费为防控工作人员送去矿泉水、方便面等物资，支持疫情防控工作。

梅花香自苦寒来。开满田野的白及花让李文辉无比欣慰，也勉励着他不懈努力，攻克技术难关，扩大种植基地，增多种植品种，帮助更多的人走上致富的道路。

种植基地所在的阳和土家族乡也计划将他打造成乡里的致富带头人，带动当地中药种植产业发展，成为助力乡村振兴的又一特色支柱产业。

李文辉，慈利县武陵山中药材种植专业合作社的负责人，他毕业于中南民族大学外语学院，当过导游、开过酒店、还当过拉丁舞教练。曾任张家界导游协会副会长，获评张家界十佳导游、梦幻张家界形象大使。

可是，正当自己的导游事业干得红火的时候，他却改行要种植中草药，带着多年来挣的全部家当，一心扑在研究白及的繁育中。他说，干导游只是他的一种谋生途径，种植中草药、带动家乡的中药种植产业发展，干出一番事业才是心中的理想。



研究白及育苗的李文辉。

(紧接2版)注重人文关怀，成立基层工会组织，健全工资集体协商制度，完善劳动保护机制，同员工签定劳动合同，为员工足额缴纳社会养老保险，维护了员工合法权益，企业劳动关系和谐；讲究诚信坚守自律，重视安全生产、环境保护和产品质量，未发生一起因安全生产、环境保护和产品质量事故而被投诉的事件。

爱心奉献彰显道德情操

2012年5月，《张家界日报》财经周刊7版《从农民工到总经理》《共和国劳模风采》的《致富不忘本 爱心需接力》分别报道了廖珍武的事迹，诠释了他在创业致富道路上，感恩回报社会、奉献社会、积极承担社会责任的理念。多年来，公司通过公益项目、特色产业、捐资助学、劳务吸纳、救灾捐款等形式积极参与社会扶贫工作和公益事业，累计捐款捐物700多万元，为

桑植县扶贫工作及公益活动的开展做出了应有的贡献。

公益项目扶贫。康茜公司依托农村山区丰富的土地资源优势，先后流转土地1000余亩，在桑植县人潮溪、陈家河、利福塔、官地坪等乡镇建设了多个种养基地项目。为解决项目区交通难的问题，公司累计投资220万元，捐款修建了人潮溪至白石、澧源镇小田冲村、淋溪河尖峰山村、利福塔白龙村等多处公路，为广大农民进城务工、子女上学、农副产品销售开辟了绿色通道。

特色产业扶贫。授人以鱼不如授人以渔。为让广大贫困户真正走向脱贫，公司一直都在探索精准扶贫的路子。2015-2019年，公司根据自身产业的特点，以自有产业基地为中心，采取公司+基地（合作社）+农户+标准的订单农业经营模式，辐射带动了基地周边的乡镇及

行政村的农户从事水果、中药材、魔芋等种植及生猪养殖产业；无偿为农户和村集体援建1000余亩水果、30亩魔芋帮扶基地，资助了近400万元的苗种和肥料、农膜等生产资料，直接参与产业扶贫的农户达150余户，户均增收1.5万元以上，使部分农户首先实现了在家门口富裕起来的梦想。

捐资助学扶贫。扶贫先扶智，康茜公司先后为白石中小学资助20万元，购置教学设备、改善生活设施，为桑植一中资助电脑等教学设备10万元。2015年以来，与贺龙中学联合创办康茜·贺龙班，每学期捐助10万元资金，资助总额已达120万元，帮扶贫困学生340多人；为贺龙教育基金会捐款15万元；资助10余万元，帮助十余名贫困初、高中及大学生完成阶段性学业。

劳务吸纳扶贫。康茜公司通过流转土地，建设规模化种养基地或筹

扶贫工厂，拓宽了就业渠道，常年可以安置农村贫困户、易地搬迁户和其他剩余劳动力100余人就近就业，获取劳务用工报酬，人均年收入约2.4万元，在一定程度上缓解了社会就业压力，维护了社会稳定。

捐款救灾扶贫。八大公山冰雪灾害捐款2万元，四川地震灾害捐款2.2万元，新冠肺炎疫情捐款、捐物达11.5万多元，为凉水口镇夏家峪村受灾农户黄立云、伍孝双各捐款2万元。

每当有自然灾害发生时，康茜公司都会积极伸出援助之手。

通过积极开展社会扶贫工作，廖珍武的康茜公司不仅推动了桑植县农业产业结构的调整，加快了广大贫困户脱贫致富的步伐，公司也先后荣获全国万企帮万村精准扶贫行动先进民营企业、捐资助学模范、最美爱心企业、抗击新冠肺炎疫情先进单位等荣誉称号。

## 聚焦 三大优势 加速乡村振兴

邱德帅 卓著

春节前夕，笔者走进桑植县五道水镇，目之所及景象却生机勃勃，山坡上一坡坡茶园粽叶迎风生长，山谷里溪流潺潺碧波荡漾，行走中不时传来一阵阵悦耳动听的桑植民歌声。这片红色热土上，团结奋进的镇党委、政府一班人正带领全镇1.27万群众聚焦三大优势，加速在乡村振兴的道路上奔跑。

红色优势 引领乡村振兴

走进五道水，笔者处处都能感受到比比皆是的红色记忆。距芭茅溪村部200米左右的向家屋场，就是贺龙元帅刀劈盐税局武装革命的起始地；位于四门岩山脚的红军小学，闪耀着光荣的革命传统光芒；楠木坪的月亮洞等等，都见证了这块红色土地光辉的革命历史。

近年来，五道水镇协调相关职能部门多次争取筹措资金对芭茅溪盐税局旧址进行维修，恢复了木屋古朴清香的风貌，每年都吸引了2万余名游客前往。如今，芭茅溪盐税局旧址作为全市第一批党史学习教育基地之一，已成为一道红色文化遗址景观。在这里，笔者看到村民们依然爱讲贺龙元帅两把菜刀闹革命的故事，也爱谈起现在越来越红火的好生活。

绿色优势 助推乡村振兴

五道水镇背靠天平山，坐拥澧水河，地处八大公山国家级自然保护区的核心区之一，是澧水北源发源地，被誉为绿色宝库、天然博物馆，境内山峦起伏，群峰叠嶂，是一个天然的绿色家园。绝美的奇山异水和良好的生态环境，使这里成了一个天然的氧吧和休闲度假的天堂，是登山探险、幽林觅趣、科学考察、避暑休闲、生态旅游的极佳去处。

作为澧水源头，让绿水青山变成金山银山是五道水镇的发展重点。近年来，该镇党委、政府深入推进河长制，有力推动河湖清四乱行动，实现三无目标；切实推进人居环境整治

工作，投入1300余万元建成日处理污水达500吨的污水处理厂；修建垃圾焚烧炉1座；涉改13座小水电全部关停，生态环境治理明显加强，环境状况得到改善，森林覆盖率稳定在95%以上。同时，结合丰富的旅游资源，培育采摘游、森林游、康养游等绿色休闲产业，吸引众多游客前来辖区五门仙山、穿洞峡、黄连台大峡谷、冲天溪瀑布群、莫园千亩石林、玉龙温泉等处感受绝美的自然风光。

该镇还按照乡村产业兴旺的发展目标，着力培育绿色产业，累计人工种植粽叶2228亩，种植茶叶4790亩，三木药材5.14万亩，繁养大鲵20.1万尾，蜜蜂4505桶，目前已基本形成了两叶一林一鱼的产业格局。

文化优势 赋能乡村振兴

五道水镇文化底蕴丰厚，是桑植民歌的发源地。1975年湖南省民歌赛在五道水举行，当时参赛的《洋芋歌》《隔山隔水又隔岩》等脍炙人口的优秀民歌至今广为流传。炸笼舞等为代表的极具浓郁民族特色的文体节目原汁原味，也深受当地群众的喜爱。

近年来，该镇党委、政府新建五人制足球场1座、标准化篮球场4座，8个村（社区）均配备健身器材、民族乐器，每年都举办了芭茅溪民族文化节，投资500余万元修建芭茅溪文化广场，开展了桑鹤两栖土石结盟299周年活动，成功创建为中国民间文化艺术之乡等，搭好了组织、服务和宣传三大文化推广平台，切实丰富了群众精神文化生活。

作为文化名镇，该镇以旅游+为重点激活旅游资源，加大加快丰富优质文旅产品供给，全面提升旅游公共服务水平，红歌寨、天水溪农庄等精品文化旅游名片远近闻名，有效提升了全镇旅游品牌影响力。展望新一年的发展愿景，该镇党委书记钟敏告诉笔者，下一步，五道水镇将进一步挖掘源头绿水青山价值、土司民族文化等特色，大力开展环境保护和生态治理，进一步加强基层党组织和人才队伍建设，积极探索创新并形成可复制、可推广的经验做法，推动巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接，打造全县红色+绿色+文化乡村振兴示范样板。

## 农村网红大集 为啥受到城里人青睐？

新华社记者 孙奕 杨稳玺

户。每逢开集时平均人流量都在万人次左右，节假日高峰期日客流量可以达到3万人次。现在，哪怕是工作日，越来越多城里人也会舍近求远来赶集。

申川告诉记者，近年来，乡下人过年进城采购年货的历史正在被逆转，取而代之的是越来越多的城里人开始下乡赶集。

城里人、农村人赶大集为了逛吃采买，小商小贩们能否赚得盆满钵满？这一点，卖了23年辣椒粉的小毛颇有发言权。我是跑集的，1、4、7来金贵大集，2、5、8和3、6、9等日子我去别的集市卖货，集市和直播两个渠道，一个月能挣2万块钱左右。

水果糕点最为抢手、刀削面一天卖300碗、凉皮一天卖出500多张、服饰鞋袜年销售额上十万。据介绍，集市摊位按照位置、大小收费，基本都在每月200元。集市管理方、市场监督管理部门会定期对集市卫生状况、商户产品质量等进行检查，确保群众吃得放心、买得开心。

对于乡镇来说，搞集市不全是为了赚钱，更多是为了让高人气的集市为当地乡村振兴注入新动力。金贵镇党委委员秦强介绍，受益于乡村大集的带动，当地物流、农民就业、生态农业等都得到了进一步提振。

秦强介绍说，金贵镇已围绕集市，谋划发展草莓采摘、牡丹花乡等乡村旅游产业，将能满足群众吃喝玩乐一条龙的需求。

如今，宁夏农村集市正由一枝独秀向花开满园发展，1、4、7、3、6、9、2、5、8等各地的赶集日子已深深记在了群众脑海里，正如小毛所说：我是一个集挨着一个集上卖货，年前肯定闲不下，各地赶集的人都多着呢。

新华社银川1月22日电