

绿水青山 生态家园

慈利县林业生态建设侧记

杨秀兰 熊德福

慈利县地处湘西北、武陵山脉东部边缘、澧水中游，系 湘西门户和 张家界东大门，是省重点林区县，全县林地总面积370万亩，森林覆盖率66.22%，森林蓄积量846万立方米。境内自然资源丰富，特色鲜明，享有 中国温泉之乡 杜仲之乡 大理石之乡 大鲵之乡 等美誉。2001年以来，慈利县全县各界积极参与城乡绿化美化，二十年不懈奋斗，矢志做种树者，撒绿全县的每一个角落，先后实施了退耕还林等一系列林业生态建设工程，取得了丰硕成果。

久久为功，只为青山添秀色

慈利县相继实施了九大重点营造林工程项目，完成营造林工程94万亩，总投资达4.5969亿元。其中完成退耕还林工程32.54万亩，项目覆盖全县所有乡镇，5万余名农户20余万人参与项目建设，累计发放退耕还林补助3.06亿元；2005年至2013年，实施中德财政合作造林项目16.2411万亩，19个乡镇83个村6748户农户参与，获劳务收入1266.69万元、化肥441.4

吨；2008年至2020年，实施石漠化综合治理试点项目植被恢复工程16.29万亩，涉及21个乡镇62个村，完成投资6421.16万元；完成巩固退耕还林成果后续产业建设项目4.2784万亩，国家投资2830.58万元；实施长防林二期工程营造林5.2987万亩，完成投资800.6万元；实施 两路一城 造林绿化工程，在 常张 高速公路沿线第一层自然山脊以内和县城周围的重点地段，完成造林绿化工程0.6087万亩，累计发放补助589.628万元；2008年至2020年，实施油茶产业项目4.2079万亩，完成投资1557.9万元；2008年至2016年，实施森林抚育项目9.768万亩，发放补助资金960万元。此外，多形式开展全民义务植树和城市生态绿地建设，城乡面貌犹如脱胎换骨，焕然一新。

尊重自然，休养生息护生态

多年来，慈利县多措并举守护绿水青山。严格进行森林采伐限额管

理，实施森林禁伐减伐24.9万亩；大力实施生态公益林、天然商品林保护等生态修复工程，目前全县纳入生态公益林面积191.2571万亩、天然商品林保护面积83.3344亩，选聘生态护林员624名，已累计发放生态公益林、天保林、生态护林员等补助资金达4亿元，后续年均补助为5000万元以上；规范占用征收林地管理，严守林地保护红线；加强生物多样性保护，严格保护野生动植物及其生态环境，有序推进自然保护地整合优化，整合优化面积16731公顷；全力防控林业有害生物，重点加强松材线虫病防控，成功将林业有害生物成灾率控制在3.33以下；抓实抓细森林防火，创新工作机制，全面推行森林防火网格化管理；积极探索实施 林长制 以促进人长治、责有人担，真正把生态系统的 一山一水、一草一木保护好。

绿色发展，点绿成金兴乡村

多年来，慈利县牢固树立和践行绿水青山就是金山银山 发展理念，

在生态保护和经济发展的博弈中求取平衡，实现共赢，大力支持杜仲、油茶、生态旅游与森林康养、林下经济等绿色产业，重点打造了大峡谷玻璃桥、朝阳地缝、五雷山、江垭温泉、万福温泉等众多森林生态旅游景点，开发了四十八寨、红岩岭、拉磨谷等多条精品户外休闲旅游线路，林药、林茶、林禽、林蜂等林下经济产业应运而生、蓬勃发展。2015年，慈利县荣获 全国最美休闲旅游度假名县 称号，2016年，该县被认定为 服务精准扶贫国家林下经济及绿色产业示范基地，第六届中国杜仲产业高峰论坛在慈利县成功举办。2021年，慈利县林业局荣获 全省林业生态脱贫攻坚先进集体 称号。

如今，慈利县的山更青、水更绿了，自然生态环境不断优化，野生动植物种群持续增加，生物多样性更加丰富，现已查明的木本植物有667种、野生动物79种，挂牌保护古树名木1200多株，拥有自然保护区3处，成功创建省级以上绿色村庄（森林乡村）309个，其中国家级5个。

屋场会 谈到了群众的心坎上

本报记者 吴献庆 通讯员 周海清 朱标

好，好，好，感谢共产党！感谢县交通运输局！帮我们解决了多年没能解决的通组公路问题，我们一脚干的 梦终于要圆了

一排木椅子，两张小桌子，几十人散开而坐，你一言我一语，听者专注，说者实在。

7月15日，入伏第5天，骄阳似火，37度的高温，烘烤着大山深处的村庄。上午10时，尽管热浪袭人，但仍阻挡不了村民的兴奋劲头。慈利县交通运输局 心系群众民情恳谈 屋场会在洞溪乡洞溪村、烟子溪村正火热开场。

洞溪村是一个典型的山区村，平均海拔700米以上，境内沟壑纵横、溪水潺潺、青山环绕，物产丰富。七姊妹辣椒获得张家界市第一个地理标志产品。村里是全县的烤烟基地。近年来，通过拳头产品的带动，该村拥有生产剁辣椒、烤烟收购企业四五家，产业发展势头强劲。在田家洞屋场会现场，群众代表王军强直言：虽然我们村产业搞上来了，但由于32-38组道车辆通行条件不好，很多群众采摘农产品后，不得不肩挑背负，导致收获的季节浪费了大量的时间，特别是下雨后，几天都不能到田里去，错过了最好的收获季节。 是呀是呀，就是这个问题，提的好！ 大部分群众点头称道。这时，烤烟大户唐新武站了出来：由于我们这里交通不便，到了收获的季节，外地一些收购商不愿意来，他们为了节约运输成本，就降低农产品收购价格，老百姓没有办法只得降价卖给他们，导致群众的种植积极性不高。 群众反映的这些问题，确实存在，制约了我们村产业发展，群众对修路的呼声特别大。 村总支书记龚雪菊介绍。听完群众和村 两委 成员的发言后，县交通运输局党组书记、局长吴海燕说：你们反映的诉求是客观存在的，产业振兴是生态振兴、人才振兴、文化振兴、组织振兴的基础。但在发展产业的路上从来不是一帆风顺的，而是要几代人接力完成的。饭要一口一口吃，问题要一个一个解决。今天过后，我们会就你们所说的9公里产业路做一个规划设计，争取今年先修几公里，明年再接着干。 话音刚落，人群中爆发出阵阵掌声。

烟子溪村是个一脚踏三县的偏

远村落，连接着桃源县牛车河、永定区王家坪，有着慈利 小西藏之称，组与组之间隔着几公里的山路，村民出行难是 心头结。村里年轻人大都出去打工了，留在家里都是些老人、儿童、妇女。 我们只有一个诉求，就是看能不能通过后盾单位出力，帮我们打通两个组的组道。 在烟子溪村公坪组屋场会现场，群众代表王金英说。 是的，不解决道路问题，我们出行也不方便，看个病难上难，何谈发展。 86岁的村民张和成也随即大声说道。大家你一言我一语，围绕着通组道路和饮水难问题打开了 话匣子。 大家静一静，我想知道你们所说的这条道路总共有多长？连接多少户多少人？ 吴海燕边问边记。 38户，120多人，总共800多米。 那好，我们现在就去那条路上看一看。 由于地处偏远，大伙儿口中的这条路，只是在路基上撒了点碎石，是条简易路，难以满足群众出行。特别是遇到小时大雨，送到乡卫生院都要一个多小时，耽误时间。家里买有小车的，常常被碎石扎乱轮胎，有个村民买车3年就换了10多个轮胎。 今天会议结束后，村里马上开始把路基整理出来，路基一搞好，我们立即对路面开始铺设，让你们早日走上水泥路、干净路、致富路。 到修路的时候，你们还要大力支持哟。

能不能帮我们再解决一下饮水安全问题？ 现场一名群众恳求， 因为我们没有水池，各户的水管都往水源上接，水多的时候大家有水喝，水一少，就会造成短暂性的缺水，还有就是水源上没有盖板，喝起来不干净。 屋场会，化解了大家的 心头结，群众敞开心扉向干部推心置腹交结。对这些问题能现场解决的，立马解决，对暂时有困难 的民生问题，难以现场解决的，一一记录，并与群众们同商量、同谋划，为这些困难寻找解决方案。现场解决问题3件，记录民生问题6件。

炎炎夏日，情意浓浓。不知不觉间，时间已到下午5时，县交通运输局机关党支部全体党员告别乡亲，踏上了回程。 注意安全，欢迎下次再来。 车行在山巅之上，乡亲们站在塔坪上深情送别，依依不舍

烟子溪村是个一脚踏三县的偏

桥自弯镇木瓜喜获丰收

文/图 本报记者 向文 通讯员 张思

外喜人，瓜农忙于采摘，收购商上门收购，车辆往来运送，一派繁忙。 我们这个木瓜产业，从去年开始就受益了，今年已到丰果期，今年产值大概五六万元，产量大概三万五千公斤左右，这是一个非常好的产业。 桥自弯镇长坪村食用木瓜种植基地负责人黎海云高兴地说。

瓜农们将采摘来的食用木瓜打包完后，运输到指定地点，工作人员通过筛选将木瓜分为大中小三个等级，收购商现场进行收购，这样不仅节省了运输费，更提高了瓜农们的积极性。

老百姓采摘下来的木瓜只要符合标准，我们就会把它全部收走，就目前来讲销路还不成问题。 浏阳收购商陈老板表示。

在桥自弯镇的另一个村 李家垭的食用木瓜基地里，瓜农们个个喜笑颜开，因为这里的木瓜不光产量高，果实也大，个个都有两三斤以上，这样的食用木瓜价格更高。从2015年至今，村里留守在家的老人和妇女不仅在基地务工获得了报酬，也学会了栽种食用木瓜的技术，为村里扩大发展食用木瓜产业打下了坚实基础。 我们老了出不了一门，有这个产业，也可以在这里挣钱。 村民们纷纷表示在木瓜基地务工挣钱是很好的选择。

通过这几年的发展，我们村里现在木瓜种植面积达500多亩，亩产可达1500到2000公斤，亩产纯收入可达8000元左右，通过龙头企业的带动，

技术基本上都没有问题，老百姓的种植积极性也很高。 李家垭村村支部书记向桂林告诉记者。

据了解，食用木瓜具有平肝舒筋、和胃化湿、抗炎抑菌、降低血脂等功效。近年来，桥自弯镇坚持把产业发展作为群众增收致富的突破口，以产业扶贫政策为依托，以气候土壤条件为基础，结合木瓜种植周期短、收益见效快，投入成本少、药用价值高等特点，在长坪、李家垭等四个村大面积发展种植食用木瓜，并引进一家集中药材种植、加工、销售为一体的市级农业产业化龙头企业 万祥中药材农民专业合作社，采取 龙头企业+村集体经济+农户 利益联结机制，从2015年的800亩扩大到了现在的5000余亩。

下一步，桥自弯镇将继续扩大食用木瓜种植面积，明年力争达到一万亩，成为桑植县种植食用木瓜的产业大镇。

根本不愁卖！ 曾任村第一书记、有着多年种植和销售网纹瓜经验的致富带头人齐少坤在田间地头忙得不亦乐乎。现在，想批发价拿货得提前半年预订，否则只能根据地里情况零售价拿现货。

齐少坤的底气源自网红经济的强大影响力。回想2020年，因为疫情，地里种的好东西卖不出去，眼瞅着它们变黑变烂，无奈之下，年过50的齐少坤只好硬着头皮，找到 网红小镇 的网红主播解锁销售新技能。

改变传统的销售模式，打开线上销售的新天地。农民 触网 成电商，当地的河蟹、大米、蔬菜一茬接一茬地卖向全国。

老好了！ 操着一口东北话的农民齐少坤对 云上集市赞不绝口，借助网络平台，农民、客户和高贩三方都得到了实惠，日子过得就跟网纹瓜一样甜。

在电商直播带动下，齐少坤这样的例子还有很多。正如老边区委书记宋泽华所言，全民做主播、人人可带货 帮助农产品找到了新定位，也拓展了农村就业新模式。把网红 热点 转为新的经济增长点，助力乡亲们奔跑在小康路上。

新华社北京7月20日电

农民变 网红 集市上 云端

乡村振兴中的电商故事

新华社记者 邹多为 王雨萧

利待遇有效帮助农村劳动力实现就业。 日前发布的中国经济半年报显示，1至6月，我国网络销售保持较快增长。其中，新产业、新业态、新模式的持续加速为经济稳定恢复发挥了重要作用。

搭乘网络 快车，草原明珠的美味步入千家万户。 从借钱开店，再到坐拥73万粉丝，依靠电商带货，牧民 太平哥走出了不同寻常的小康之路。

太平哥 本名太平，从小生活在内蒙古锡林郭勒盟乌拉盖草原。因地处偏远，贫困曾是当地人的普遍状态。

2015年，太平借钱开了一家特产店。然而，乌拉盖草原一到冬季就特别冷，每年旅游旺季只能维持40天。时间一过，店里门可罗雀。

为了维持生计，2018年，太平在快手上一尝鲜 直播带货。巨大的流量使得他一举 逆袭 成为镇上 网红，还被短视频直播平台选为 幸福

乡村带头人。 他家的族烤肉干等特色产品凭借高品质积累起大批顾客，现在每个月的销售额保持在数十万元，并且逐步提升。

传授经验、下载应用程序、安装视频软件、培训拍摄技巧 被电商改变命运的太平开始帮助乡亲们，他说： 希望更多草原人学会使用电商平台，做好货、卖好货，比我更厉害。

据中国贸促会研究院发布的一份报告，网络零售已成为农村消费新增长极。农村网络零售额由2015年的3500亿元增长到2020年的1.79万亿元。插上 云翅膀，跑出 加速度，希望的田野上，电商网红催生的新消费为更多怀有梦想的农民送来了 致富经。

瓜香飘7月。近日，辽宁营口老边区柳树镇小边村特产网纹瓜又喜获丰收。这款甜瓜不一般：得益于蜜蜂授粉+有机肥料，肉质绵软，味道香甜。就在上周末，发往全国各地约10万斤。

致富经

酷暑时节，桑植县桥自弯镇食用木瓜喜获丰收，目前全镇木瓜已进入采摘期，各地商贩正加紧收购鲜果果实，现场一片繁忙景象。

在桥自弯镇长坪村食用木瓜种植基地里，硕大的木瓜已悄然挂满枝头，漫山坡的绿果在微风的吹拂下格



木瓜丰收了。

19日凌晨1点，位于贵州省赤水市天台镇的红赤水食品园区一片漆黑。伴着几盏昏暗的路灯，已工作17个小时的 90后 祁登益，回到了厂房附近临时的家。

身为赤水市情乡源生态食品有限公司董事长的他，之前从未想过，一方屏幕能给自己的腊制品创业之路带来巨大改变。

2019年初，祁登益首次 触电 直播带货：库房里架起一部手机，站在前面，自言自语2个小时，喊到声音嘶哑，却啥也没卖出去。回忆起当初的窘境，祁登益历历在目。

没有战胜不了的困难！祁登益一边学习一边提升 现在已从直播小白蜕变成带货达人。

如今，从零做起的公司销售额由直播前2018年全年600万元跃至今年上半年的近1200万元，厂房也从650平方米一路置换到6000多平方米。 疫情之下，企业仍在 云端 市场逆势增长。

网络直播不仅为 远在深山人未识 的优质农产品找到了新销路，也搭建起农村就业新平台。

据祁登益介绍，由于腊肉、香肠、腊排骨以新鲜土猪肉为原料，工厂稳定的猪肉需求量使得养猪农户销路不愁。此外，优厚的工资水平和福

电商达人 唱响乡村振兴歌

文/图 黄岳云

慈利县金岩土家族乡乐园新村村民朱成立、甘堰土家族乡甘堰村村民杨年波是党员致富能手，现在，他们都成功当选为村支部书记，成为各村乡村振兴工作的新活力。

多亏朱书记的电商推销，我家的土鸡、土鸡蛋、干菜等土货才销得这么快。一年下来纯收入要比以前高多了。 慈利县金岩土家族乡乐园新村60多岁的李奶奶在朱成立的帮助下，通过电商平台销售自产土货，改善了生活质量。

现在，朱成立担任金岩土家族乡乐园新村村支部书记，在此之前他在村里利用电商平台，帮助村民们销售特色农副产品，深受村民们的尊敬和喜爱。

2015年大学毕业后，我在深圳一家科技企业从事软件开发，2019年为了能照顾年迈的父母，选择了返乡创业，刚回来的时候，心里还是比较迷茫的，不知道选择什么创业项目。 朱成立30岁刚出头，尽管年轻，但却成熟干练。

朱成立介绍，经过一段时间的观察，他看到了电商平台有很好的发展前景，于是自己也在网上注册了名为 土家妈妈 的电子商务服务站，2020年，他又加入了 慈利县全国电子商务进农村综合示范项目 乐园新村电子商务服务站，利用电商平台进行扶贫式的直播带货，不仅为家乡的农产品增加了一条外销渠道，也为自己带来了稳定的收入。因为电商创业的成功，今年年初他当选为村支部书记。

以前我是一名电商带货达人，帮助村民们销售土特产，现在，村民信任我，让我成为引领全村乡村振兴的 领头人，通过与村 两委 的多次商榷，我们决定未来几年将把乡村振兴和电商产业结合，打造适合本村特点的特色经济。 对于乐园新村未来的发展，朱成立有着他的一揽子计划，他说，村里还要充分发挥党员先锋力量，带动本村青年党员率先垂足，开拓市场，依托电商手段打造线上线下新模式，让村里的特色农产品上网出村，发展壮大村集体经济，此



朱成立正在网络直播推销村民的土鸡蛋。

外，通过优美的环境，旅游景点，吸引游客到村里旅游、观光。

甘堰土家族乡甘堰村新当选的党支部书记杨年波曾经是甘堰村农村电子商务服务站的一名负责人，杨年波说，他一直是甘堰村村委会的一名委员。甘堰村由于受到交通等诸多因素的影响，村民的一些农副产品难以卖出好价钱，随着电子商务进农村等政策的实施，这让他看到了曙光，2018年他成为了农村电子商务甘堰村服务站负责人，通过参加系统的培训和学习，他将村民家自产的土特产放在网上销售，反响很好，经过不懈努力，成了村民公认的农产品销售代理人。

甘堰村脱贫户向灼堂将自家的腊肉、米酒、土鸡蛋等通过本地电商平台销售，不仅销路好，效益也高，也调动了他发展养殖业的积极性，现在向灼堂的生活也得到了彻底改善。如今，全村有65户245名村民像向灼堂一样把自家生产的 土货 通过电商平台卖到了大山以外的大城市，人均年增收800元以上。杨年波说，今年是乡村振兴的开局之年，作为村里的 当家人，根据村里的实际情况，在产业发展上下功夫，计划实施野牛铺联通红岩岭旅游道路及野牛铺户外露营地项目、甘堰村扶贫工厂增产扩规、扩大油茶种植规模，另新增136亩矮化杜仲、100亩金银花。 我希望通过自己的努力，为村民解决实际困难，推动乡村振兴发展，带领全村群众致富过上更好的生活。 杨年波信心满满的说道。

像朱成立、杨年波这样的农村电商达人，在慈利县还有不少，在推进乡村振兴的过程中，他们每个人都是重要的基石。