



狮创客 (纪实文学)

□郭红艳

我说，创客。他说，NO，狮创客。
我是狮创客。

狮创客有丰富的含义。一是创业人员都该是狮，得有敏锐的听觉、视觉、嗅觉；二是创客，创指创造，客指从事某种活动的人，创客，是勇于创新，自主创业，努力将自己的创意变为现实的人。

说完这个，他端起面前的茶盏，用食指轻叩了几下杯缘，轻轻叹了口气，又浅抿了一口杯中的茶水。这茶汤色澄黄，芽头如眉似月，如银似雪。他说，这是桑植白茶，桑植是我家，我是桑植县马合口白族乡人。

这一晚，我们在梭子丘老乡开的白茶馆喝茶。

他叫刘俊。

喝茶，从梭子丘人开在偏僻小山沟的白茶馆，喝到梭子丘人开在张家界市区的白茶馆，百品不厌；从盛世阑珊的北京城，到荒草遍地的山沟沟，百折不挠。

二零零三年，十九岁的刘俊，考入北京某名牌大学。作为武陵山脉腹地一家半边户（父亲村小教书，母亲务农）的孩子，是一次漂亮的鲤鱼跃龙门。

他上大一那年，弟弟上高一。两兄弟沉重的学费支出压得这个家庭喘不过气来。每月四百块伙食费，这是家里能给他的最上限。四百块，连吃饭都不够。

他开始勤工俭学。做家教、发商业传单、当群众演员，乐此不疲。赚钱越多的，越欢心。他总是充满干劲，丝毫不觉得勤工俭学是份苦差，反而从里面发现了许多商机，萌发了创业理想。

大二，他拿着大一的积蓄，开始办公司。

二零零七年，四年大学结束，开始涉足软件开发。决定加入软件开发行业，源于在大学做兼职时认识的一位老乡。刘俊主要负责开拓市场，做得风生水起。北京西客站里面多数道闸系统，都是他们提供软硬件。

二零零七年下半年，天津某大学有个校园工程，网络管理化系统招投标。对于这群年轻人来说，是个大单。在网上一看到项目，为夺取先机，社会经验不足的他们马上给对方打去一百二十万的保证金。钱一转帐，却发现对方电话不通了。跑去天津某大学一看，项目确实在，可项目方不是收款人，方知遇上了网络骗子，上了别人仿制的网站。

骗子敛声息语销声匿迹。一百二十万彻底打了水漂。

二零零八年，国家出台鼓励软件产业发展的政策。这群年轻人拿到了其中一个办公软件的市级代理权。公司总部在北京，业务分支在张家界。市政府办公软件正版化工作启动，刘俊的公司以强大的技术优势竟得此标。刘俊回到张家界，成为市政府软件正版化推广领导办公室的特聘专家，主要对全市政企进行宣传推介。这一年，全球爆发金融危机，企业普遍不景气，众多企业纷纷倒闭，张家界也不例外。公司在张家界的业务量下降。

二零零九年，刘俊脱离公司转行。二十五岁的他，选择了回到家乡养鸡。这年，正值国家号召大学生回乡创业的时期。

自己投钱修路，自己投钱通电，花了二三十万。第一批养了六千只鸡。每只卖一百二，直销给广州活禽市场。活泼觅食的土鸡，红冠、麻羽、乌脚，咯咯咯，踱步在绿茵茵的草地上，四周是仙境般的雾气，一派乡村美景。刘俊用数码相机将土鸡拍成小视频，全天在广州活禽市场大屏幕上滚动播放，激起了市民极大的购鸡热潮，销量十分走俏。

按账算，六千只，一年就是七十二万，但进入刘俊腰包的，却没有这么多。

路虽然拉通了，只是毛路，下雨一滩泥，几山几岭的坡，车打滑爬不上去，鸡饲料只能用骡子驼。骡子跑一趟六十块，一次只能驼两百斤。一只鸡每天二两饲料，六千只鸡，要一千两百斤，每天得驼六趟。天一放晴，这到处是喀斯特地貌的家乡，就出奇地旱。人没水喝，鸡也没水喝。二零零九年，全县大旱，储水池里的水也用得一滴不剩。刘俊急得像热锅上的蚂蚁，只得求助县消防队送水。县消防队往返一趨近百公里，一次次给储水池注水。

下雨路难，天晴水难。养鸡的成本，呼啦一下就窜了上去。除去之前的修路拉电，和养鸡过程中自然损耗，利润几乎所剩无几。

蹲在梭子丘高高的山岗上，望着莽莽群山，这是一片生养自己的土地！这是一片自己多么热爱的土地。这里有祖辈的梦想，有父辈的梦想，也有自己的梦想。

可，能生存下去么？能奋斗下去么？

这名浑身都是干劲的青年，心在泣血。水、电、路，基础设施，哪一条都是扼喉的蟒。

这年中秋，他将最后存栏的八九百只鸡无偿捐给了全县养老院的所有老人。这八九百只鸡，本可以卖到近十万元，他放弃了销售。他觉得，无论怎么样，也要给家乡做一点贡献。

清栏了。

结束了。

这一场轰轰烈烈的乡村创业，收场了。

这名怀揣梦想的青年，提起行囊，回到北京。把母亲也带了去。

在北京，进行了再一次的跨行创业。开餐馆。这一回，他准备定居北京。

一次次的冲浪，拼搏，他觉得，或许城市更加适合发展。

父亲退休后，也要把他接了来。他常常这样想。

创业初期总是极繁忙的。他早出晚归，身

心疲惫。

母亲是白族人，常年居住在白族乡，只会说民家腔。在北京，能听懂别人的普通话，可别人怎么也闹不懂她的民家腔。大声说、慢声说、细声说、用手势比划，还是没有人闹得懂。独居在租住房的母亲，一日比一日变得郁郁寡欢。

创业的他，根本腾挪不出一点时间陪母亲。

找不到人说话的母亲，犹如害了一场大病。精神、身体，都一下子垮了下来。

为了给母亲解闷，暑假期间专程把父亲也接了来。两个月，会说普通话的父亲，竟然也无法适应京城的生活环境。

父母都适应不了北京，就终得回到乡村去。自己把根扎在北京，忙起来，一年到头顶多回家过年，一年四季都不能和亲人在一起，奋斗有什么意义？奋斗的意义在哪里？

一颗心，总感觉在漂泊。

人生为了什么？根在哪里？他常常想。一次又一次反问自己。

后来，他把店面转让给了朋友。随父母一起，再次回到张家界。

为了散心，到张家界的核心景区武陵源住了一晚。这一晚，让他在武陵源工作了四个月。

那天晚上九点的时候，洗完澡的他无意间瞟到酒店床头有份张家界日报，上面有条广告，招聘讲师，基本工资三千，包吃包住。他一想，可以呀，讲师这职业锻炼人。那会儿，他只想在张家界这座城市里找个起点，只要包吃包住，不给工资都可以。

就这样，他去应聘了。见面后才知道，这是一家旅游购物店，卖水晶的。经历了一周培训，怎么介绍水晶，怎么促成订单，开始正式上岗。一月下来，加上提成，工资竟有一万多。他讶然于这份意外的惊喜，店老板也讶然于这名年轻人的超创能力。年底是淡季，店老板将讲师和营业员分两拨轮岗，上班半月休半月。后来是放假过年。年假后，刘俊没再去这家旅游购物店上班，觉得不适合自己发展。

这时，已是二零一二年的春天。

二十八岁的他选择了南下。深圳、广州，到处见同学，会朋友。他需要一个起点，一个平台。

这样折腾了近三个月。

没有一点头绪。没有逮着一个机遇。

三个月后，又回到张家界。

天天随表哥跑火车。看着车窗外一片片飞逝的风景，他又一次想到根的问题。根在哪里？根到底在哪里？

这个问题暂时没有清晰的答案。但在随表哥跑火车的这些日子里，他慢慢决意无论怎样，都要在张家界这块土地上扎根来。

二零一二年四月二日，张家界某大型商贸集团公司招聘管理人员。刘俊报名参加了应聘。相貌堂堂，睿智健谈的他，被秒录。四月三日办入职，四月四日清明假，四月五日被派任到县公司培训员工。为了完成培训任务，他两天两夜不眠不休看资料，首次便打了一个漂亮仗。

一个月后转正，工资两千五（第一月一千五）。第二个月，被提拔为部门主任。

和公司签了五年的劳动合同。实际工作了四年。从一名普通员工，一直干到集团高层管理人员。

任市场部经理时，为深入了解门店运转细节，主动要求去门店做普通员工。从生鲜区开始。凌晨三四点，就开始扛一百多斤的土豆袋。员工都以为他是来巡查，或者犯了错误被贬。超市就三大体系，生鲜、食品、服装，他认真了解每个部门、每个体系的工作流程。了解怎么进货、财务怎么收支、怎么处理损耗、哪些环节可以节约人力，等等。三个月后，他回到市场部，花一周时间撰写了一份调研报告，提交给集团老总。

因为这份调研报告，公司优化人员结构减少劳务派遣一千人，按每人年薪两万算，节约成本两千万。因为这份调研报告，他被直接提拔为集团高层管理人员，具体负责行政、人事、外宣。

之后，被派任到长沙开拓市场。

二零一六年，他离开该集团公司。回到张家界。

他只要是一段经历。

一段了解张家界的工作经历。

多年的商海浮沉，商业思路日臻清晰。二零一二年至二零一六年，在集团公司工作期间，他认识了本地一个专业画画的女孩子，二零一五年步入婚姻殿堂。两人从艺术、商业角度共同创意，一起创办了塞尚美术学校、塞尚创意体验馆。

离开集团公司后，为优化整合资源，他倾力与一群大学校友在北京联合创建京师咖啡创新空间。合力成功吸纳百余家公司入驻，成功推荐六十多家公司在北京股权交易中心孵化板挂牌。强劲的京师咖啡创新空间，二零一八年，被评为国家级众创空间，刘俊个人获得2017年度中国企投家青牛奖。

二零一八年，在合力共建京师咖啡创新空间的同时，他再次回到家乡梭子丘，创建张家界梭子丘茶马古道农耕文化艺术体验园，深度开启农耕文化和民宿发展之旅。

他又欣然回到了这片生他养他的土地。

狮创客，只有在这片土地上，才寻得了真正的根。

[记事]

ZHANGJIAJIE DAILY

生活影册

第五位老师

□向秀珍

是被我听到了，我弯下腰，轻轻问他，有什么事吗？他仰起红通通的脸，似是鼓足了很大的勇气，但又旋即低下头去，也不敢看我，两手不停地交换着扯着衣角，许久才慢慢地说：老师，您知道吗？您是我们班的第五个老师了。第五个老师？我有些诧异，但马上稳住情绪。我蹲下来微笑着说：哦，是吧？没有关系，从现在起，我会一直和你们在一起。他抬起头，突然就高兴了，绽放出如阳光般的笑脸，说：真的吗？小邓老师是和我们在一起时间最长的一个了——两个学期。您确定会一直和我们在一起？这时我才注意到，他的个子矮矮的，即使我蹲下来，也才和我一般高。看来，他是故意留在最后的。嗯，是的，会一直在一起，我坚定地答。他长舒了一口气，童稚的脸上满是轻松和愉悦。

之后的时间，我陆续向前面任教过的老师了解班级的情况。问题主要还是出在家长对学校工作的理解和配合上，既然我们的出发点都是为了孩子，那有什么不能解决的事情呢？沟通，应该是解决问题的关键。只要一有时间，我便积极主动地给家长打电话，反馈孩子的在校表现，聊孩子的优点及需改进的地方，同时也深入了解孩子在家中的表现。结合孩子的家校表现，针对每个孩子特点，向家长提出一些中肯的建议。这样一来二去，家长们也感受到老师对孩子们的关心，我的工作，便逐渐得到了家长们的支持和认可。

对于孩子，我努力去打造生动活泼的数学课堂，尽量使每个孩子都能有锻炼的机会。我想办法真诚地去夸赞每一个孩子，让他们从中感受到被认同的自信与快乐。只要有空，我便会留在教室和他们聊天谈心，努力使自己成为他们无话不谈的大朋友，真正走进他们的内心世界。

一个叫吴禹彤的小女孩，每次下课和放学，都会给我一个深深的拥抱。记得她第一次抱我时，我正在讲台上改作业。并没有腾出手去抱她，只是象征性的用左手扶了一下她的腰。她对我说：向老师，这样抱我不舒服，我要你这样抱着我。她张开双手向我示范，我拍拍她的头，也微笑着张开双手。她抱着我久久不放开，说：向老师，我们真的很爱您，希望您不要离开我们。这是当然的，我们会一直在一起。我坚定地对她说。

俗话说，一分耕耘一分收获，孩子们对我，越来越喜爱和信任，没有了初来时的怀疑和不安全感。每天早晨的讲台上，都有孩子们悄悄留给我祝福。家长们对我的工作也愈来愈肯定和支持。短短一个月，我收获了无数的感动和喜悦，教育，不就是人与人之间的交流对话和影响么？

窗外的刺槐已枝繁叶茂，绿意盎然，明年的教室里，我想，会更加的生机盎然。



古风新韵

李玉姣诗词

西江月 清寒暗许那桃花

才品杯中陈酿，又思岭上新茶。

书一砚伴卿家，坐爱溪山如画。

酥雨亭台寻梦，晓风水榭催芽。清

寒暗许那桃花，怎个红尘优雅。

卜算子 扯片霞衣作嫁衣

晓雾吐寒凉，晞日窥云帐。过雀栖

枝不想飞，啄羽吟吟唱。

我笑小精灵，好个羞模样。扯片霞

衣作嫁衣，兀自惶惶望。

平凡人生

怀念幺舅

□王章萍

纵观我幺舅一生，起落跌宕，屡遭坎坷，历经沧桑，德高望重，武陵丰碑可鉴，凌漓百姓作证。幺舅的一生颇有建树。

往事如昨，一封书信拉近了我俩的距离。在我上学读书之前，只见过幺舅一次。见到幺舅的第二天，我就和两个姐姐同时上学了。能走进教室，挺身竖耳听老师讲课，源于幺舅的一句话：让几个孩子上学吧，学费我出！我十分珍惜那来之不易的美好时光，认真听讲，勤奋学习。老师教会了我写信，我的第一封信就写给了幺舅。没想到，幺舅在百忙之中竟然给我回信了，并汇来伍元钱。我十分欣喜，幺舅的鼓励更加激发了我奋发向上的决心。我用那伍元钱为我家买了一把锅铲、一把镰刀，还买了几件学习用品。幺舅成了我家经济上的依靠，也成了我家精神上的依靠。

伫立窗前，重读幺舅倾尽全力写成的《索溪风采》。武陵源区政府所在地——索溪峪，原本是慈利的一个边陲小镇，二十世纪七十年代，这里交通闭塞，经济落后。为了开发建设索溪峪，领导点将，幺舅将小家和三个未成年孩子交给幺舅，赶到离家百余里外的索溪峪，出任索溪峪管理局的第一任局长。睡棒棒床、喝萝卜汤，搭班子、拟开发建设方案

在漫漫的长路上，幺舅用双脚丈量莽莽群山，踏行万里之路，跋涉索溪峪的山山水水。幺舅时时陶醉于索溪峪的绝美风景，用双手抚摸三千根石柱，他满怀激情地举着相机，从不同角度拍摄着索溪峪的美景，每一幅摄影作品，都在美仑美奂地展示着索溪峪美得让人心醉的景色。

打开手机，再翻看与幺舅相关的图片。几年前慈利县老年大学办书法展，幺舅参展的虎字书法作品，让我陷入深思。是的，人生路上骨子里要有一股虎劲，要凭着虎胆敢于工作，敢于决策，立志学习。从幺舅的《索溪风采》中我读懂了人生之路，做人要做个好人，做官做个好官，做清官，才会流芳。《索溪风采》会永远记住幺舅，记住那些为了索溪峪开发建设不辞辛劳的干部群众。

今日永诀，望空参拜尊容，我伤心欲断肠。幺舅的恩德，犹如春雨润苗。别情难抑，昔日遗训，将令我更加蓬勃向上。幺舅的为人之礼数，将成为我终生为人处事的标尺。岁月长河在流淌，人间真情自常留。

幺舅，您累了，您倦了，好好休息吧！