

党旗映红小康梦

武陵源区索溪峪街道双星村抓党建促脱贫工作侧记

屈泽清 刘湘珍 覃宣

走进武陵源区索溪峪街道双星村，公路宽敞、村容整洁、自来水清亮。村里的文化广场、健身器材等一应俱全。药材种植、特色水果、乡村旅游等产业发展势头良好。

近年来，双星村充分发挥党支部的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用，把党组织建在产业链上、把能人聚在产业链上、把农民富在产业链上，2016年底，双星村实现整村脱贫摘帽。村民们在增加收入的同时，思想观念也发生了很大变化，脱贫致富的信心十足。

抓班子带队伍，筑牢党建基础
优选配强驻村队伍。把最能干事的干部派驻脱贫攻坚第一线。按照因村选人的要求，2018年初，区林业局、区森林公安分局选派了由熟悉党群工作的工作队长和高学历、精通农业的第一书记以及90后年轻干部组成新一轮驻村帮扶工作队伍，充实工作力量。

配强班子谋发展。给钱给物不如选个好支部。驻村工作队队长代桂香强调。以2017年村支两委换届为契机，配齐配强了领导班子，村支两委班子由3名群众高度认可、作风扎实的人员担任，科学设置工作岗位。监督委员会、村民议事会、村务理事会等各机构围绕村务工作一盘棋，团结一致谋发展，全面带动村域社会经济事业发展。

四培四带 集力量。2015年以来，双星村先后培养后备干部3人，培养致富能手

2人，培养致富带头人1人，选举区人大代表1人，培养党小组组长3人；共计发展入党积极分子4人，发展新党员3人，转正党员2人，充实了双星村基层党组织的力量。

规范村级阵地建设。协调引进资金68万元建设村部便民服务中心，建设3个党小组阵地，完善了党群服务中心功能。

扶贫不忘志与志，激发脱贫活力源
扶贫与扶智相结合，坚持思想脱贫先行，奠定经济脱贫的观念基础。摆脱思想贫困，激发内生动力，是扶贫攻坚的首要任务。双星村结合两学一做学习教育常态化制度化，通过上党课、主题党日活动、政策微宣讲等多种形式组织深入宣讲学习党的十九大精神，将乡村振兴战略普及到每名党员、每家农户，同时向广大群众进一步宣讲党和国家的扶贫政策，宣讲群众身边的脱贫致富典型，让群众搞清楚谁来扶、扶什么、怎么扶，切实改变等靠要等落后思想。

扶贫与扶志相结合，推进农村公共设施建

设，优化扶贫脱贫的硬环境。累计投入资金219.36万元解决全村141户520人的饮水困难问题。全村现有自来水管道和抽水管道2条，水泵站1处，高、中位蓄水池3座，蓄水池总量2900吨；驻村帮扶工作队积极协调省交通厅道路建设资金20万元，自筹10万元，争取涉农整合资金10万元，完成一组道路硬化建设，村、组道路实现了全面

贯通；投入资金50万元，沿村主干道布设太阳能路灯120盏，方便群众出行。基础设施建设的完善，让群众吃下了定心丸，增强了群众发展自信心，一批贫困群众走上了致富路。

扶贫与扶心相结合，开展关爱帮扶活动，提升困难群众对党组织信任度和认同感。党员干部与贫困户结成一帮一帮扶对子，通过走访入户，了解被帮扶家庭成员、健康状况、致贫原因、收入来源、脱贫状态、诉求愿望等信息，帮助贫困户解决实际困难，为贫困户送去服务和温暖，谋划脱贫致富之策，干群合力攻坚拔穷根。

党建+产业 双引擎，铸就脱贫快车道
全面推进专业合作社建设。双星村广惠中药材专业合作社以公司+党支部+农户形式进行委托扶贫，从事中药材种植、加工及销售业务。该项目每年固定分红3.6万元，其中80%分红给本村建档立卡贫困户家庭，用于生产发展和生活保障。直接带动全村21户、73名建档立卡贫困人口通过固定分红方式增收。

大力鼓励村办企业建设。双星村是全市极少数拥有村级集体光伏电站的贫困村。投入专项扶贫资金48万元，村级光伏电站于2017年正式并网发电，并成立村级集体张家界市双星光伏惠民有限公司进行电站的日常运营管理，电站容量60KW，年均发电量5万度，每年可为村集体增收5万元。用于农

村环境整治和基层设施建设。

全力推进乡村旅游产业发展。由于双星村自然条件恶劣，农业产业基础薄弱，但村内同时拥有丰富的喀斯特溶洞、土家民俗、原始次森林等独特的自然、人文景观，驻村帮扶工作队与村支两委选定了乡村旅游为主导产业的发展思路。招商引资人民通惠集团公司，投资4100万元开发观音洞景区，目前已经完成项目部组建、观音洞洞内施工照明设备安装、整体景区规划设计（详规）、警务室设置等各项工作。开发乡村休闲旅游产业及配套建设。修建前山徒步游道2.8公里，生态公园1个，改造民居风貌101栋，配套建设乡村客栈5户共计28间客房。2017年通过土地流转的形式，积极打造特色水果种植基地，实现50亩土地流转，并种植黄桃、猕猴桃等特色水果，将建成连片特色水果基地，进一步推动村级特色产业的发展。2018年，为加快民宿业建设，驻村帮扶工作队和村支两委对民宿建设申请户项目规划设计、总体目标、经营模式、户主参与程度等方面进行考评，初步评出3家示范点进行扶持奖励。随后，将与其签订相关扶持合同，量化考核，兑现10-15万的奖励政策。

如今，在鲜红党旗的指引下，双星村正全情投入脱贫攻坚，用智慧、心血和汗水谱写心系群众乐奉献，脱贫致富奔小康的铿锵劲歌。

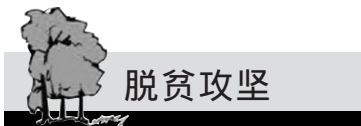


梯市村抓党建促脱贫见成效

本报讯 日前，桑植县官地坪镇梯市村党支部被评为桑植县脱贫攻坚示范堡垒。

据悉，梯市村是全县38个深度贫困村之一。近年来，该村抢抓市纪委监委驻村帮扶契机，坚持抓党建就是抓发展的工作思路，建成了一支战斗力强、作风过硬的村党支部班子。一是建强核心，强化组织领导。突出书记核心，以支部书记带班子，以班子定责任，7名村支两委干部一条心，基层堡垒作用凸显。二是严肃纪律，提高组织战斗力。市纪委监委驻村工作队与支部一起对党员群众进行讲政治、讲纪律、讲正气的党性党风教育，严禁违规贩酒，大力整治环境，得到群众拥护，使支部战斗力大幅提升。三是打牢基础，提升组织凝聚力。高标准建设梯市村村级组织活动中心、游客服务中心、村学校，大力进行管网铺设等基础工程，架设联通网络，发展莓茶、烟叶等主导产业，彻底改变了梯市村基础设施落后的面貌。

(邱德帅)



小树叶如何鼓起钱袋子？ 腾冲 银杏村 旅游脱贫见闻

新华社记者 林碧锋

初冬时节，银杏正黄。云南腾冲万亩连片的银杏林，将腾冲市固东镇江东社区收成了金黄色的童话世界，吸引了海内外游客纷至沓来。

当地村民说，银杏树是老祖宗留下的遗产。早在明朝洪武年间，江东先祖从四川成都到腾冲戍边，发现此地有枝繁叶茂、果实累累的银杏树，便在此安营扎寨，此后逐渐在各家房前屋后和庭院里继续种下许多银杏树。大自然赐予了好山好水，村子里的银杏树也越种越多。现在这里天然连片银杏林1万余亩、3万余株，其中百年以上的1200余株。

但由于地处边远，基础设施薄弱，资源得不到开发利用，长久以来江东社区成了固东镇最贫困的地方，被称为水尾巴、路尾巴、电尾巴、三尾巴村。一段时间里，全村70%是贫困人口。

如何减贫脱贫？当地干部群众认为，村里的优势在生态，出路在发展乡村旅游。

52岁的村民杨祝英是一名老党员，和村子里许多群众的感受一样，曾经的生活是苦涩的。为了供两个孩子上大学，丈夫长期在外做木工，她在家种烟和玉米，有时也打打零工，全家每年收入1万余元，日子过得很拮据。

自家房子、院子足够大，银杏树也不少，为什么不拼一把？几年前，在政府的引导下，杨祝英决定改造升级自家小院办农家乐，家里积蓄不够，就向亲友借了3万多元，还有政府补助：设4个床位补助2万元，建凉亭和大门分别补助3000元和6000元。

200多平方米的双层木房装饰一新，屋檐下挂上玉米串和油纸伞，游人在银杏树下悠然用餐。就这样，杨祝英办起了村里最早的7家农家乐之一，丈夫也不再四处奔波打工，回家专心点生意。

眼下，正是村里旅游旺季，杨祝英从早忙到晚，有时顾不上吃饭，一天最多要接待10来波游客。她的拿手菜银杏果炖土鸡等颇受游客欢迎。杨祝英说，家里还种点水稻、油菜和玉米，靠着农家乐每年有7万余元收入。几年前借的钱都还清了，现在日子好过多了！

如今，村里的农家乐发展到140多家，不少村民的腰包也渐渐鼓了起来。近年来，当地通过引入旅游开发公司，依托银杏树开展村企合作发展乡村旅游，制定乡村发展规划，逐步完善旅游配套设施、改造民居旅馆、保护生态环境，引导更多群众投身乡村旅游业。

48岁的村民黄定兴经营着一家客栈，双层砖木结构楼房中有6间客房，游客在此有吃有住。现在银杏果、银杏菜都很受欢迎。黄定兴边给客人倒茶边说，这几天每天有近百名游客到自家院子里观光。早些年他在腾冲工作，看到村里着力发展乡村旅游就回家创业，如今每年有4万余元收入，家里还买了辆小汽车。

和旅游发展同步的，是乡村的美丽变身建设。5年来，江东社区扩建硬化进村主路及村内道路200余条，污水处理、水体整治、停车场建设等工作也让百姓有了更好的生活环境。

村在林中，林在村中。如今的江东社区旧貌换新颜，一座座灰墙灰瓦的农家小院错落有致，冬日暖阳洒在房前屋后的银杏树上，金灿灿的银杏叶挂满枝头，时而随风飘落。游客的到来，让原本安静的村子热闹了起来。

行走在银杏村核心景区，挂着醒目招牌的农家乐和客栈随处可见，来自全国各地的游客或穿梭于乡间小道，或三五成群在农家小院里观赏拍照。街道边不少群众售卖银杏果、银杏酥等特色产品。

没有条件经营客栈和农家乐的群众，也在共享发展乡村旅游的红利。50岁的村民黄定旺在景区开了4家银杏酥小铺，还在村里找了8名帮手一起打理。靠着卖银杏酥，他每年有近7万元收入。

去年，江东社区实现旅游总收入6000余万元，村民人均可支配收入12100元，带动社区及周边贫困人口800余人实现就业。目前，社区的建档立卡贫困户已从2010年的726户、2520人减少为20户、72人。

江东社区党总支书记陈安中说，社区计划依托银杏林、田园风光、民俗文化等资源进一步发展乡村旅游，用小树叶鼓起更多百姓的钱袋子。（完）

刘湘源记忆中的味道

入冬，正是大山里采挖野葛的季节。慈利县杉木桥乡七岭村创业者刘湘源制作的野生葛粉受到了市场的青睐，但他坚持保证产品品质，不紧不慢，按照自己的节奏生产经营，用最传统的方法制作出让消费者放心的葛粉。

走进刘湘源的生产车间，笔者看到整个车间一幅忙碌的景象。清洗、捶打、沉淀、过滤等，工人们在每道工序上都精益求精，用双手认真打造着来自大山最朴实的礼物。

小时候吃到父辈们用传统工艺提取的野生葛粉，味道很清香，后来长大了，一直在外打工，就很难吃到原汁原味的野生葛粉了。刘湘源告诉笔者，小时候食葛粉的清香成了他永久的记忆，现在他正在做的事情就是还原这种记忆的味道。

近些年，随着农村劳动力的减少，山上的植被资源也很少被人破坏但却得到了很好的保护，枯枝败叶的腐败让野生葛根有了充足的生长养分和条件。刘湘源说，有一次打工回乡，看到邻居把从山上挖回来的野葛根一番捣鼓后得到了质量上乘的葛粉，尽管售卖价格高，但依然供不

应求。这一幕让他产生了回乡创业的念头，经过慎重考虑后他选择了回乡创业，创业项目就是生产销售野生葛粉。2015年，刘湘源回村，他跟着父亲和邻居认真学习了从野生葛根中提取葛粉的技术，就开始摸索着创业上路了。

为了解决原材料的问题，刘湘源发动当地村民上山挖葛并统一收购。2015年底，他收购了20000多公斤野葛根，用传统工艺提取出葛粉10000多公斤，产值20万元左右。当时提取的野葛粉一出来，不到2个月时间就销售一空。初次创业就小获成功，这让刘湘源信心大增。

经营野葛粉小有名气后，就有不少专门经营土特产的客商纷纷主动与他建立合作。越是顺利就越不能放松要求。2016至2017年，为了保证品质优良，刘湘源主动在野生葛根收购、葛粉提取量上做了控制。今年把厂建好了，收购量稍微增大点，采挖收购总量大约在40000公斤左右，预计总产值40万元上下。另外，我正在尝试将野葛进行家种，目前种植面积有几十亩。创业路上，刘湘源用坚持和品质赢得了自己的天地。



刘湘源展示刚挖回来的野葛根。



工人们正在对野葛进行过滤。



大山的礼物——野生葛粉。



刘湘源（右一）和专家交流野葛家种的技术。

金冠果业柑橘产销两旺

文/图 吴贤波 杨明星

连日来，在慈利县金冠果业二坊坪镇、高桥镇、零溪镇等几大柑橘基地上，满山红彤彤的柑橘引来一批又一批的东北客户来到基地抢购。

柑橘基地里到处都是产业工人们采摘的热闹景象。笔者在现场看到，三大基地每天有300多名采果的工人，还有来自哈尔滨、吉林等东北的大客户开着大卡车来拉鲜橘。今年的优质柑橘不愁销，价格也不错。慈利金冠果业的总经理李刚勇介绍说，今年的柑橘品质好，含糖量高，果酸纯正，销路很旺，目前已经与东北2省、广东、深圳、越南的客户签订了购销合同。

笔者了解到，慈利县金冠果业基地上的柑橘之

所以如此抢手，关键还是种植技术抓的到位，基地从测土配方施肥方面着手，改良土壤，并对柑橘树枝条进行了科学修剪，使柑橘果个头均匀亮度一致，含糖高化渣度好。

目前，金冠果业的特早熟柑橘已经全部售完，预计总产量达到1500吨，按照当前的收购价计算，仅早熟柑橘产值就达405万元。现在，金冠果业已形成柑橘生产、加工、销售及塑料包装箱加工一条龙模式，年销售收入3500余万元，基地拉升了该县五个乡镇的农户柑橘管理质量和价格，安置了近千人就业，创造了很大的社会效益。



柑橘丰产很开心。



工人对柑橘分拣装箱。



堆成小山的柑橘。